

ЛЕКЦІЯ 4. ПРЕСУПОЗИЦІЇ В НЛП

Пресупозиції – передумовки.

Загальні пресупозиції.

Карта – не територія.

Немає поразок: є досвід.

Будь-яка проблема має вирішення.

Немає повністю універсального вирішення проблеми.

Сенс повідомлення – в реакції співрозмовника.

Системою керує більш гнучкий.

Використовуй усе, що працює.

Тіло, свідомість, світ – частина загальної системи.

Ми відповідальні за те, як керуємо власим тілом і свідомістю.

Пресупозиції в мовленні.

Створюють реальність, у якій існує тільки правильний вибір.

Підстановка у формул мовлення потрібних слів, фраз.

Мовленнєві шаблони пресупозицій, наприклад: *Ви самі зробите чи Вам допомогти?*

Явний та прихований зміст речення, наприклад:

Ти будеш гречку чи манку?

Перед тим, як виносити сміття, подивись, чи все виносиш.

Техніки маніпулятивного впливу: *Якщо ..., то ...; Коли ..., то ...*

Ілюзія вибору: за часом, за подією, за місцем.