

КОМЕРЦІЙНА ДИПЛОМАТІЯ

Викладач: к.е.н., Корінний Сергій Олександрович

Кафедра: кафедра міжнародної економіки, природних ресурсів і економіки міжнародного туризму, просп. Соборний, 74 (V корпус, к. 119)

E-mail: s.korinnyi@gmail.com, serhii.korinnyi@znu.edu.ua

Телефон: (061) 228-76-29

Інші засоби зв'язку: Moodle (форум курсу, приватні повідомлення)

Освітня програма, рівень вищої освіти		Міжнародна економіка Магістр					
Статус дисципліни		вибіркова					
Кредити ECTS	4	Навч. рік	2020-2021	Рік навчання	II	Тижні	12
Кількість годин	120	Кількість змістових модулів¹		2	Лекційні заняття – 22 Практичні заняття – 10 Самостійна робота – 88		
Вид контролю	Залік						
Посилання на курс в Moodle			https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=5110				
Консультації: особисті – четвер, з 11:00 до 13:00, V корпус, к. 119; дистанційні – Telegram, Viber, Zoom за попередньою домовленістю							

ОПИС КУРСУ

Курс «Комерційна дипломатія» є необхідною складовою підготовки фахівця в сфері міжнародної економіки, для подальшого ефективного залучення у систему комерційної дипломатії на рівні держави, регіону, об'єднаних територіальних громад або підприємства.

Метою викладання курсу «Комерційна дипломатія» є формування системи теоретичних знань у сфері комерційної дипломатії та практичних навичок застосування сучасних моделей, методів та інструментів розробки торгової політики та багаторівневої системи комерційної дипломатії.

Засвоєння понятійно-категоріального апарату, основних положень та принципів комерційної дипломатії сприятиме глибокому розумінню фахівцем всіх елементів системи комерційної дипломатії та забезпечить можливість ефективного оперування ними в професійній діяльності.

Визначення ролі, функцій та впливу міжнародних організацій в сфері комерційної дипломатії на міжнародну торгівлю, зовнішньоекономічну діяльність, фінансово-кредитну та інвестиційну діяльність орієнтоване на розвиток навичок розв'язання практичних завдань, пов'язаних з діяльністю державних органів в сфері ліцензування і квотування, торгово-промислових палат, митних органів, брокерських і консультаційних підприємств тощо.

Виконання завдань науково-аналітичного та інноваційного опрацювання проблем високоефективної моделі комерційної дипломатії сприятиме розвитку адаптивності застосування знань про комерційну дипломатію у професійній діяльності.

Інтерактивний формат курсу направлений на розвиток дипломатичного мислення, навичок усної і письмової комунікації через проведення дебатів, круглих столів, полеміки, аргументованого відстоювання власної точки зору.

Виконання групових практичних завдань з елементами рольових ігор та ігор-симуляцій стимулює розвиток навичок командної роботи, організаційних та лідерських якостей.

¹ 1 змістовий модуль = 15 годин (0,5 кредита ECTS)



ОЧІКУВАНІ РЕЗУЛЬТАТИ НАВЧАННЯ

У разі успішного завершення курсу студент зможе:

- аналізувати стан економічних процесів і явищ на рівні міжнародної комерційної дипломатії;
- прогнозувати і визначати перспективи розвитку міжнародних комерційних відносин з використанням сучасних знань про методи, форми й інструменти регулювання таких відносин;
- здійснювати прикладні аналітичні дослідження проблем міжнародної комерційної дипломатії та міжнародної торгівлі із застосуванням інформаційно-аналітичного інструментарію та економіко-статистичних методів обчислення;
- оперувати економічними особливостями розвитку країн та регіонів, сучасних економічних глобальних, регіональних та локальних процесів, в науковій і професійній діяльності;
- формувати способи і підходи до розв'язання практичних проблем і завдань у сфері міжнародної комерційної дипломатії з урахуванням мінливості такого середовища.

ОСНОВНІ НАВЧАЛЬНІ РЕСУРСИ

Презентації лекцій, плани семінарських занять, методичні рекомендації до виконання індивідуальних дослідницьких завдань та групових творчих проектів розміщені на платформі Moodle: <https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=5110>

КОНТРОЛЬНІ ЗАХОДИ

Поточні контрольні заходи:

Тестування (тах 2 бали) – на кожному практичному занятті в системі Moodle. Включає в себе матеріал, опрацьований на лекційних заняттях.

Аналітична доповідь (тах 3 бали) – на кожному практичному занятті, в усній або письмовій формі. Складається з самостійного аналітичного опрацювання лекційного й додаткового матеріалу.

Робота у групі над розв'язанням практичного завдання проблемного характеру, поставленого викладачем (тах 4 бали).

Письмова контрольна робота (робота I – тах 8 балів; робота II – тах 7 балів) – двічі на семестр, наприкінці кожного змістового модулю курсу. Контрольна робота складається з двох питань – теоретичного (робота I – тах 4 бали; робота II – тах 3 бали) – дати визначення терміну, розкрити сутність поняття та практичного (тах 4 бали) – здійснити аналіз проблемної ситуації, спрогнозувати розвиток певних подій, запропонувати альтернативні рішення конкретної проблемної ситуації.

Підсумкові контрольні заходи:

Письмова відповідь на заліку (тах 20 балів) передбачає розв'язання тестового завдання (10 тестів, тах 5 балів) та розгорнуте висвітлення двох питань: теоретичного (тах 5 балів) й аналітичне опрацювання проблемного питання (тах 10 балів). Перелік питань див. на сторінці курсу у Moodle: <https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=5110>

Захист індивідуального дослідницького завдання (тах 20 балів) здійснюється на заліковому тижні. Публічний захист є обов'язковою вимогою для зарахування результатів за даними видами робіт.

Індивідуальне дослідницьке завдання (ІДЗ) Тема ІДЗ обирається студентом самостійно впродовж перших двох тижнів семестру з урахуванням проблематики курсу.

Результати ІДЗ можуть стати основою для написання статті або тез доповідей на науково-практичних конференціях. Методичні рекомендації до виконання ІДЗ та критерії оцінювання див. на сторінці курсу у Moodle: <https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=5110>



Контрольний захід		Термін виконання	% від загальної оцінки
Поточний контроль (max 60%)			
Змістовий модуль 1 (розділ 1)	Тестування	Заняття 1,2	4
	Аналітична доповідь	Заняття 1,2	6
	Робота в групі	Заняття 1,2	8
	Письмова контрольна робота	Тиждень 6	8
Змістовий модуль 2 (розділ 2)	Тестування	Заняття 3,4,5	6
	Аналітична доповідь	Заняття 3,4,5	9
	Робота в групі	Заняття 3,4,5	12
	Письмова контрольна робота	Тиждень 12	7
Підсумковий контроль (max 40%)			
Залік			20
Захист індивідуального дослідницького завдання			20
Разом			100%

Шкала оцінювання: національна та ECTS

За шкалою ECTS	За шкалою університету	За національною шкалою	
		Екзамен	Залік
A	90 – 100 (відмінно)	5 (відмінно)	Зараховано
B	85 – 89 (дуже добре)	4 (добре)	
C	75 – 84 (добре)		
D	70 – 74 (задовільно)	3 (задовільно)	
E	60 – 69 (достатньо)		
FX	35 – 59 (незадовільно – з можливістю повторного складання)	2 (незадовільно)	Не зараховано
F	1 – 34 (незадовільно – з обов'язковим повторним курсом)		

РОЗКЛАД КУРСУ ЗА ТЕМАМИ І КОНТРОЛЬНІ ЗАВДАННЯ

Тиждень і вид заняття	Тема заняття	Контрольний захід	Кількість балів
Змістовий модуль 1			
Тиждень 1			
Лекція 1	Історія формування комерційної дипломатії		
Тиждень 2			
Лекція 2	Місце комерційної дипломатії в системі міжнародного регулювання економічних		

ЗАПОРІЗЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ЕКОНОМІЧНИЙ ФАКУЛЬТЕТ
Силабус навчальної дисципліни



	відносин.		
Практичне 1	Місце комерційної дипломатії в системі міжнародного регулювання економічних відносин	Тестове завдання.	2
		Аналітична доповідь: проаналізувати роль і місце комерційної дипломатії в міжнародній економіці.	2 3
		Робота в групі: визначення переваг і недоліків наявної моделі комерційної дипломатії в системі міжнародного регулювання економічних відносин	
Тиждень 3			
Лекція 3	Нормативно-правове забезпечення функціонування комерційної дипломатії.		
Тиждень 4			
Лекція 4	Об'єкти та суб'єкти комерційної дипломатії України.		
Практичне 2	Нормативно-правове забезпечення функціонування комерційної дипломатії.	Тестове завдання.	2
		Аналітична доповідь: критика наявного нормативно-правового забезпечення функціонування комерційної дипломатії.	2
		Робота в групі: запропонувати модель ефективної комерційної дипломатії в Україні	3
Тиждень 5			
Лекція 5	Дипломатичний протокол як базис комерційної дипломатії.		
Змістовий модуль 2			
Тиждень 6			
Лекція 6	Особливості техніки ведення дипломатичних переговорів.		
Практичне 3	Особливості техніки ведення дипломатичних переговорів.	Тестове завдання.	2
		Аналітична доповідь: доцільність комерційної дипломатії	2
		«класичного» зразка в сучасному світі.	3

**ЗАПОРІЗЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ЕКОНОМІЧНИЙ ФАКУЛЬТЕТ**
Силабус навчальної дисципліни



		Робота в групі: моделювання комерційних переговорів на різних рівнях комерційної дипломатії.	
Тиждень 7			
Лекція 7	Економічна безпека та комерційна дипломатія.		
Тиждень 8			
Лекція 8	Механізми координації комерційної дипломатії в Україні та світі.		
Практичне 4	Економічна безпека та комерційна дипломатія.	Тестове завдання.	2
		Аналітична доповідь: рівень забезпечення економічної безпеки України наявною системою комерційної дипломатії.	2
		Робота в групі: створення, ескалація і деескалація конфліктних ситуацій в міжнародній економіці.	3
Тиждень 9			
Лекція 9	Механізми координації комерційної дипломатії в Україні та світі.		
Тиждень 10			
Лекція 10	Організація діяльності структурних елементів з комерційної дипломатії на підприємствах.		
Практичне 5	Організація діяльності структурних елементів з комерційної дипломатії на підприємствах.	Тестове завдання.	2
		Аналітична доповідь: роль і функції комерційної дипломатії на підприємстві. Відповідальні посади.	2
		Робота в групі: моделювання ефективної системи комерційної дипломатії на підприємстві.	3
Тиждень 11			
Лекція 11	Іноземні представництва комерційної дипломатії в Україні та світі.		



ОСНОВНІ ДЖЕРЕЛА

Лише ті джерела, без опрацювання яких неможливе виконання контрольних завдань за курсом (не більше 20 позицій)

Словники і довідники

Василина К.М., Кравченко Я.П., Ніколова О.О., Тупахіна О.В. Історія зарубіжної літератури: Методичні рекомендації до кваліфікаційного екзамену. Запоріжжя, 2018. Режим доступу: <https://moodle.znu.edu.ua/mod/resource/view.php?id=131623>

Ковалів Ю. Літературознавча енциклопедія. Київ, 2007. Режим доступу: http://chtyvo.org.ua/authors/Kovaliv_Yurii/Literaturoznavcha_entsyklopediia_U_dvokh_tomakh_T_1/

Підручники

Комерційна дипломатія: Конспект лекцій / уклад. Я. І. Глущенко // – Електронні текстові дані (1 файл: 519КБ). – Київ : НТУУ «КПІ», 2016. – 113 с. Режим доступу: <https://ela.kpi.ua/handle/123456789/19168>

Історія дипломатії : від давнини до нового часу : навч. посіб. для студ. вищ. навч. закл. / А. Л. Зінченко. – Вінниця: Нова книга, 2002. – 433 с. : іл. Режим доступу:

http://irbis-nbuv.gov.ua/cgi-bin/ua/elib.exe?Z21ID=&I21DBN=UKRLIB&P21DBN=UKRLIB&S21STN=1&S21REF=10&S21FMT=online_book&C21COM=S&S21CNR=20&S21P01=0&S21P02=0&S21P03=FF=&S21STR=ukr0001141

Критичні джерела:

Parkinson E. The Turn of the Screw: A History of Its Critical Interpretations 1898 – 1979. Режим доступу: <http://www.turnofthescrew.com/>

Золя Э. Экспериментальный роман. Режим доступу:

https://librebook.me/le_roman_exp_rimental/vol3/2

Тэн И. История английской литературы. Введение. Режим доступу: <https://lit.wikireading.ru/13468>

Шоу Б. Квинтэссенция ибсенизма. Режим доступу: <https://lit.wikireading.ru/13476>

Уайльд О. Упадок искусства лжи. Режим доступу: http://lib.ru/WILDE/esse_upadok.txt

Уайльд О. Перо, полотно и отравы. Режим доступу: <http://flibusta.is/b/255917>

Набоков В.В. Стивенсон: «Странная история доктора Джекила и мистера Хайда» // Набоков В.В. Лекции по зарубежной литературе. – М., 1998. – С.241-272. Режим доступу:

<http://flibusta.is/b/161480>

Метерлинк М. Сокровище смиренных. Режим доступу: <http://teatr-lib.ru/Library/Maeterlinck/1915t2/>

Соколова Т.В. Еще один опыт интерпретации сонета А.Рембо «Гласные». Известия Академии наук. Серия литературы и языка, 1998, т.57, №2, с.38-45.

Програмні продукти:

Storyboard: <https://www.storyboardthat.com/>

WordCloud: <https://www.wordclouds.com/>

MindMeister: <https://www.mindmeister.com>

Prezi: <https://prezi.com/>





РЕГУЛЯЦІЇ І ПОЛІТИКИ КУРСУ²

Відвідування занять. Регуляція пропусків.

Відвідування усіх занять є обов'язковим. У який спосіб і у які терміни здійснюється відпрацювання пропущених занять?

Політика академічної доброчесності

Які заходи перевірки на плагіат будуть вжиті викладачем? Які санкції будуть застосовані до студентів, що вдалися до списування, плагіату чи інших проявів недоброчесної поведінки? Надати посилання на приклади оформлення цитувань, посилань на авторів фото, ілюстрацій тощо.

Використання комп'ютерів/телефонів на занятті

Чи можна під час занять користуватися мобільними телефонами, ноутбуками, планшетами та іншими персональними гаджетами? Якщо так, за яких умов?

Комунікація

У який спосіб здійснюватиметься комунікація викладача зі студентами (електронна пошта, Moodle, інші засоби комунікації)? У який термін викладач відповідатиме на письмові запити студентів? Чи існують формальні вимоги до оформлення таких запитів? Якщо так, то які?

² Тут зазначається все, що важливо для курсу: наприклад, умови допуску до лабораторій, реактивів тощо. Викладач сам вирішує, що треба знати студенту для успішного проходження курсу!



ДОДАТОК ДО СИЛАБУСУ ЗНУ – 2020-2021 рр.

ГРАФІК НАВЧАЛЬНОГО ПРОЦЕСУ 2020-2021 н. р. (посилання на сторінку сайту ЗНУ)

АКАДЕМІЧНА ДОБРОЧЕСНІСТЬ. Студенти і викладачі Запорізького національного університету несуть персональну відповідальність за дотримання принципів академічної доброчесності, затверджених **Кодексом академічної доброчесності ЗНУ**: <https://tinyurl.com/ya6yk4ad>. Декларація академічної доброчесності здобувача вищої освіти (додається в обов'язковому порядку до письмових кваліфікаційних робіт, виконаних здобувачем, та засвідчується особистим підписом): <https://tinyurl.com/y6wzzlu3>.

НАВЧАЛЬНИЙ ПРОЦЕС ТА ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ ЯКОСТІ ОСВІТИ. Перевірка набутих студентами знань, навичок та вмінь (атестації, заліки, іспити та інші форми контролю) є невід'ємною складовою системи забезпечення якості освіти і проводиться відповідно до *Положення про організацію та методу проведення поточного та підсумкового семестрового контролю навчання студентів ЗНУ*: <https://tinyurl.com/y9tve4lk>.

ПОВТОРНЕ ВИВЧЕННЯ ДИСЦИПЛІН, ВІДРАХУВАННЯ. Наявність академічної заборгованості до 6 навчальних дисциплін (в тому числі проходження практики чи виконання курсової роботи) за результатами однієї екзаменаційної сесії є підставою для надання студенту права на повторне вивчення зазначених навчальних дисциплін. Порядок повторного вивчення визначається *Положенням про порядок повторного вивчення навчальних дисциплін та повторного навчання у ЗНУ*: <https://tinyurl.com/y9pkmmp5>. Підстави та процедури відрахування студентів, у тому числі за невиконання навчального плану, регламентуються *Положенням про порядок переведення, відрахування та поновлення студентів у ЗНУ*: <https://tinyurl.com/ycds57la>.

НЕФОРМАЛЬНА ОСВІТА. Порядок зарахування результатів навчання, підтверджених сертифікатами, свідоцтвами, іншими документами, здобутими поза основним місцем навчання, регулюється *Положенням про порядок визнання результатів навчання, отриманих у неформальній освіті*: <https://tinyurl.com/y8gbt4xs>.

ВИРІШЕННЯ КОНФЛІКТІВ. Порядок і процедури врегулювання конфліктів, пов'язаних із корупційними діями, зіткненням інтересів, різними формами дискримінації, сексуальними домаганнями, міжособистісними стосунками та іншими ситуаціями, що можуть виникнути під час навчання, регламентуються *Положенням про порядок і процедури вирішення конфліктних ситуацій у ЗНУ*: <https://tinyurl.com/ycyfws9v>. Конфліктні ситуації, що виникають у сфері стипендіального забезпечення здобувачів вищої освіти, вирішуються стипендіальними комісіями факультетів, коледжів та університету в межах їх повноважень, відповідно до: *Положення про порядок призначення і виплати академічних стипендій у ЗНУ*: <https://tinyurl.com/yd6bq6p9>; *Положення про призначення та виплату соціальних стипендій у ЗНУ*: <https://tinyurl.com/y9r5dpwh>.

ПСИХОЛОГІЧНА ДОПОМОГА. Телефон довіри практичного психолога (061)228-15-84 (щоденно з 9 до 21).

ЗАПОБІГАННЯ КОРУПЦІЇ. Уповноважена особа з питань запобігання та виявлення корупції (Воронков В. В., 1 корп., 29 каб., тел. +38 (061) 289-14-18).

РІВНІ МОЖЛИВОСТІ ТА ІНКЛЮЗИВНЕ ОСВІТНЄ СЕРЕДОВИЩЕ. Центральні входи усіх навчальних корпусів ЗНУ обладнані пандусами для забезпечення доступу осіб з інвалідністю та інших маломобільних груп населення. Допомога для здійснення входу у разі потреби надається черговими охоронцями навчальних корпусів. Якщо вам потрібна спеціалізована допомога, будь-ласка, зателефонуйте (061) 228-75-11 (начальник охорони). Порядок супроводу (надання допомоги) осіб з інвалідністю та інших маломобільних груп населення у ЗНУ: <https://tinyurl.com/ydhcsagx>.

РЕСУРСИ ДЛЯ НАВЧАННЯ. Наукова бібліотека: <http://library.znu.edu.ua>. Графік роботи абонементів: понеділок – п'ятниця з 08.00 до 17.00; субота з 09.00 до 15.00.

ЕЛЕКТРОННЕ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ НАВЧАННЯ (MOODLE): <https://moodle.znu.edu.ua>

Якщо забули пароль/логін, направте листа з темою «Забув пароль/логін» за адресами:

- для студентів ЗНУ - moodle.znu@gmail.com, Савченко Тетяна Володимирівна
- для студентів Інженерного інституту ЗНУ - alexvask54@gmail.com, Василенко Олексій Володимирович

У листі вкажіть: прізвище, ім'я, по-батькові українською мовою; шифр групи; електронну адресу.

Якщо ви вказували електронну адресу в профілі системи Moodle ЗНУ, то використовуйте посилання для відновлення паролю <https://moodle.znu.edu.ua/mod/page/view.php?id=133015>.

Центр інтенсивного вивчення іноземних мов: <http://sites.znu.edu.ua/child-advance/>

Центр німецької мови, партнер Гете-інституту: <https://www.znu.edu.ua/ukr/edu/ocnu/nim>

Школа Конфуція (вивчення китайської мови): <http://sites.znu.edu.ua/confucius>