**Тема 1. Поняття, предмет, особливості, концепції та система міжнародного економічного права**

**План**

**1. Поняття, предмет та особливості міжнародного економічного права (МЕП).**

**2. Концепції міжнародного економічного права.**

**3. Система міжнародного економічного права.**

**1. Поняття, предмет та особливості МЕП.**

Взаємодіючи у сфері міжнародних економічних правовідносин, держави світу набувають прав та обтяжуються зобов’язаннями. **Множина зазначених правовідносин породжує міжнародний економічний правопорядок.** Сучасне світове господарство функціонує на засадах ринкової економіки, рушійними силами якої є попит та пропозиція. Китай, Куба, Північна Корея, В’єтнам, Лаос продовжують бути країнами соціалістичної орієнтації, але у сфері міжнародної економіки вони змушені дотримуватися встановлених у ній правил гри.

Міжнародному економічному праву відомі такі методи регулювання відносин:

1) двосторонній;

2) багатосторонній;

3) наднаціональний;

4) диспозитивний;

5) імперативний.

**Державні інтереси зумовлюють волю держав**. Широковідомим є вислів про те, що «...у Британії немає постійних друзів чи ворогів, а є постійні інтереси». **Державні інтереси ві-дображаються у нормах міжнародного економічного права.**

Впродовж історії людства найважливішим засобом забезпечення інтересів держав була си-ла. Початок XXI століття продемонстрував, що нині, як і раніше, державні інтереси забез-печуються воєнно-політичною та економічною силою, наприклад, інтервенція США та Великобританії до Іраку. Сила не зникла з міжнародного права. Той, хто стверджує зворо-тне, нагадує страуса, який під час небезпеки ховає голову у пісок.

Міжнародне економічне право почало динамічно розвиватися лише з другої половини XX ст. унаслідок розуміння того, що ліберальний підхід до регулювання міжнародних еконо-мічних відносин, який передбачав повну свободу і дерегулювання дій господарюючих су-б'єктів, не є таким ефективним та не враховує інтересів світового співтовариства загалом і, у зв'язку з цим, виникає необхідність створення міжнародних інституційних механізмів та правових норм для координації міжнародного економічного співробітництва держав.

**Міжнародне економічне право - це галузь міжнародного публічного права, яка регу-**

**лює економічні відносини між державами та іншими суб'єктами міжнародного публі-чного права.**

**Міжнародне економічне право** (матеріал з Вікіпедії). **-** система норм і принципів, що ре-гулюють відносини між державами та міжнародними організаціями в процесі міжнарод-ного економічного співробітництва, та є самостійною галуззю міжнародного публічного права.

**Норми МЕП** - частина міжнародного публічного права. Вони створюються суб'єктами міжнародного права і використовуються для урегулювання відносин, що виникають між ними.

**Предметом** міжнародного економічного права є міжнародні економічні відносини, а та-кож міжнародне економічне співробітництво держав, МО та інших суб'єктів міжнародно-го публічного права у різних сферах світової господарської діяльності: міжнародній торгі-влі, міжнародних валютно-фінансових і кредитних відносинах, міжнародних інвестицій-них відносинах, міжнародних митних відносинах, відносинах міжнародної економічної допомоги, у сфері транспорту, зв'язку, енергетики, інтелектуальної та іншої власності, ту-ризму тощо.

**Особливістю МЕП** як самостійної галузі міжнародного права є її комплексний характер, який визначається тісною взаємозалежністю у цій сфері публічно-правових та приватно-правових механізмів регулювання.

**2. Концепції міжнародного економічного права.**

Скільки фахівців з міжнародного економічного права, стільки й точок зору на його пред-мет, суб'єкти, систему та значення. Але якщо серед розмаїття поглядів зазначених фахів-ців спробувати виокремити найголовніше, то вирізняються дві основні концепції міжна-родного економічного права.

На сьогоднішній день серед різних концепцій МЕП виділяють **дві:**

**Першу концепцію розробив англійський юрист Г. Шварценбергер,** який стверджував, що міжнародне економічне право - галузь міжнародного публічного права, а економічні відносини суб’єктів міжнародного права - її предметом.

Крім нього цієї концепції дотримуються Я. Броунлі (Велика Британія), II. Верлорен ван Темаат (Нідерланди), В. Леві (США), П. Вейль (Франція), П. Піконе (Італія), І. Перетер-ський, М. Богуславський, Г. Тункін, Д. Фельдман, Є. Усенко, Г. Бувайлик, В. Лісовський (Росія).

**Вона включає в себе такі компоненти:**

- володіння природними ресурсами та їх експлуатація;

- виробництво та розподіл товарів;

- невидимі міжнародні угоди господарського або фінансового характеру;

- кредити та фінанси;

- відповідні послуги;

- статус і організація суб'єктів, які здійснюють таку діяльність.

Г. Шварценбергер підкреслював, що МЕП охоплює лише ті економічні аспекти, котрі є об'єктом впливу міжнародного публічного права, і виключав внутрішнє регулювання, ос-кільки при цьому не створюються єдині для всіх держав норми і принципи.

Аналогічної точки зору дотримується і нідерландський юрист П. Верлорен ван Темаат. Він вважає, що до предмета МЕП не можуть включатися національні норми, які регулю-ють зовнішні економічні зв'язки, і норми міжнародного приватного права. Близька до цієї і позиція італійського вченого П. Піконе, французького - П. Вейля, американського - В. Леві.

За Г. Шварценбергером, міжнародне економічне право охоплює лише ті економічні аспек-ти, які є об’єктом впливу міжнародного публічного права. Він виключає внутрішнє регу-лювання з огляду на те, що воно не створює єдині для всіх держав норми і принципи. Ні-дерландський правник П. Темаат вважав, що до міжнародного економічного права не мо-жна зараховувати норми національного зовнішньоекономічного законодавства та норми міжнародного приватного права.

**Друга концепція** окреслена німецькими юристами П. Фішером і В. Фікентшером. Зокре-ма, на думку П. Фішера, в систему МЕП слід включати і норми внутрішнього права, які регулюють міжнародну господарську діяльність. В. Фікентшер, автор двотомної праці «Господарське право» (1983 р.), вважає, **що будь-яка правова норма, пов'язана з міжна-родною економікою, є нормою міжнародного економічного права.** Друга концепція, можливо, поширеніша. Згідно з нею міжнародне економічне право розглядається як галузь не лише публічного, а й міжнародного приватного права, як галузь не лише міжнародного публічного права, а й частина національного права.

Відомими прихильниками цієї концепції є, наприклад, А. Левенфельд (США), Г. Еллер, (Німеччина), В. Фрідман, Е. Пітерсман (Велика Британія). П. Рейтер (Франція) та ін. При-хильники цієї концепції вважають, що міжнародне економічне право поширюється на су-б’єктів не лише публічного права, а й приватного, які беруть участь у відносинах комер-ційного характеру, що виходять за межі однієї держави.

Курси лекцій, підручники і монографії, що відбивають таку концепцію, як правило, нази-вають «International Business Law» («Міжнародне підприємницьке право»), а не «Internati-onal Economic Law» («Міжнародне економічне право»). Зокрема, у англомовному підруч-нику (США) «Contemporary Business Law» («Сучасне підприємницьке право») зазначаєть-ся, що міжнародне підприємницьке право охоплює право різних суверенних держав, зако-нодавство, прийняте регіональними торговельними співтовариствами на кшталт ЄЕС та законодавство, що є результатом дво- та багатосторонніх договорів суверенних держав. Друга концепція має багато спільного з теоріями транснаціонального права, спрямовани-ми на те, щоб зрівняти держави і транснаціональні корпорації як суб’єкти міжнародного права.

Важливо, що одним з перших 1928 р. запропонував концепцію міжнародного господарсь-

кого права як особливого регулятора міжнародних економічних відносин, на засадах су-часного міжнародного економічного права, визначний український юрист-міжнародник В. М. Корецький, який у свій час був віце-президентом Міжнародного суду ООН у Гаазі. **Вона є поєднанням розглянутих двох концепцій**. Він вважав, що міжнародне господар-ське право є комплексною міжгалузевою дисципліною, що покликана регулювати міжна-родні публічно- та цивільно-правові відносини.

Правники з країн, що розвиваються, намагаються обґрунтувати власні **концепції «міжна-родного права розвитку», «права економічного розвитку» та аналогічні.** У цих конце-пціях окрім регулювання економічних відносин розглядаються політичні, соціальні та ку-льтурні аспекти, причому наголошується на пільгових правах економічно відсталих країн світу. Прихильниками таких концепцій є М. Беджуан (Алжир), О. Ріверро (Перу), М. Бу-лаїч (Югославія) та ін. Ці концепції не можна вважати логічно послідовними. Вони став-лять під сумнів універсальність дії сучасного міжнародного публічного права.

Відомий французький юрист-компаративіст Е. Ламберт та його учні висунули ідею **ново-го автономного купецького права (lex mercatorid)**. Цю ідею було втілено в концепції на Першому міжнародному конгресі порівняльного права, що відбувся у 1900 р. Після Другої світової війни певний внесок у розвиток цієї концепції зробили К. Шмітгофф (Велика Бри-танія), Ф. Кан та Фушар (Франція). До джерел автономного купецького права прихильни-ки останньої концепції зараховують міжнародні конвенції, типові закони (що розроблюю-ться на міжнародному рівні), міжнародні торговельні звичаї, загальні принципи права, ре-комендаційні рішення міжнародних організацій, арбітражні рішення. Фахівці зазначають, що прихильники концепції автономного купецького права поки що не спромоглися пода-ти її у вигляді упорядкованої, універсальної та загальновизнаної системи правових норм. Можливо, за цією концепцією майбутнє. Проте між бажанням і реальністю - велика дис-танція.

З **концепцією транснаціонального права** 1956 р. виступив американський професор Еф. Франклін, який висвітлив у своїй книзі транснаціональне право. Предметом регулювання, на його думку, були відносини, які виходили за межі державних кордонів.

Згідно з цією концепцією в систему міжнародного економічного права включаються не лше норми міжнародного публічного, а й міжнародного приватного права, національні но-рми, які регулюють міжнародні економічні відносини. Ця Концепція може критично спри-йматися з таких міркувань. Передусім, не виключаючи можливості використання норм на-ціонального законодавства для регулювання відносин, наприклад, з приводу використання іноземної валюти, інвестицій, міжнародних перевезень та деяких інших, не можна стверд-жувати або брати як правило, що національно-правові норми є своєрідним інструментом регулювання міжнародних відносин. Скоріше можна говорити про те, що це є винятком із загального правила, оскільки абсолютна більшість міжнародних економічних відносин ре-гулюються відповідними нормами і принципами міжнародного права. Це пв'язано з тим, що тут своєрідні суб'єкти правовідносин, а саме держави, їх угруповання, міжнародні ор-ганізації, відносини між якими регулюються нормами міжнародного права і, зокрема нор-мами міжнародного економічного права.

У підручнику Д. Карро, П. Жююйар «Міжнародне економічне право» міжнародне еконо-мічне право розглядається у **широкому та вузькому** розумінні слова.

**У широкому значенні** воно є сукупністю норм, що регулюють економічні операції будь-якого роду, за умови, що ці економічні операції виходять за межі правової системи однієї держави. Виходячи з такого розуміння угода щодо купівлі-продажу між особами, які зна-ходяться у різних державах, повинна регулюватися міжнародним правом.

**У вузькому значенні міжнародне економічне право** — це сукупність норм, що регулю-ють організацію міжнародних економічних відносин, головним чином макроекономічні відносини (протилежність відносинам мікроекономічним). За такого підходу, на думку ав-торів названого вище підручника, норми міжнародної торговельної системи будуть норма-ми міжнародного економічного права, а норми міжнародної купівлі-продажу - ні. Крім то-го, вони вважають, що використання норм національних правових систем у регулюванні сфери міжнародних правових відносин дає можливість назвати це право правом міжна-родних економічних відносин.

З іншого ж боку, і в міжнародному праві існує категорія «імунітет держави», відповідно до якої держава звільняється від впливу правових систем інших держав, а також від впливу юрисдикційних (судових) органів іноземних держав.

Питанням міжнародного економічного права присвятили свої праці такі вчені, як Г. І. Тун-кін, Є. Т. Усенко, Г. Є. Бувайлик, М. М. Богуславський, В. І. Лісовський, К. К. Сандровсь-кий, В. І. Муравйов та інші, які вважали, що **міжнародне економічне право — це особи-ва галузь міжнародного публічного права.**

**3. Система міжнародного економічного права**

Як зазначалося, міжнародне економічне право є галуззю міжнародного публічного права. Воно перебуває у функціонально-структурних та взаємозумовлених і залежних зв’язках з іншими галузями міжнародного права - повітряним, морським, космічним та ін.

Хоча міжнародне економічне право базується на нормах і принципах міжнародного публі-чного права, воно теж має свою систему й складові елементи, галузі та інститути. В систе-му МЕП слід включати також норми внутрішнього права, які регулюють міжнародну гос-подарську діяльність. Залежно від сфери правового регулювання виокремлюють такі галу-зі міжнародного економічного права:

- **міжнародне торгове право**, в рамках якого здійснюється правове регулювання торгівлі не тільки товарами, а й послугами, правами інтелектуальної власності тощо;

- **міжнародне фінансове право**, яке регулює транснаціональний рух капіталів через роз-рахункові, валютні, кредитні відносини;

- **міжнародне інвестиційне право**, яке тісно пов'язане з міжнародним фінансовим правом і регулює відносини у сфері руху іноземних інвестицій;

- **міжнародне трудове право**, яке регулює публічно-правові відносини у сфері руху між-народних трудових ресурсів;

- **міжнародне транспортне право**, яке регулює відносини у сфері міжнародного економі-чного співробітництва з питань використання різних видів транспорту.

**Окремо можна назвати** також галузі міжнародного економічного права, **які регулюють** **відносини у сфері регіональної економічної інтеграції** (зокрема європейської), промис-лово-, сільськогосподарського та науково-технічного співробітництва.

Сучасна система міжнародного економічного права, як і інших галузей права, включає в себе **Загальну й Особливу** частини.

Згадані вище підгалузі становлять **Особливу частину** міжнародного економічного права.

Своєю чергою, **Загальну частину** міжнародного економічного права становлять міжна-родно-правові інститути, що визначають предмет, джерела та спеціальні (галузеві) прин-ципи міжнародного економічного права, правовий статус держав, МО та інших суб'єктів міжнародного економічного права, особливості відповідальності та застосування санкцій у міжнародному економічному праві, а також інші загальні засади формування сучасного міжнародного економічного правопорядку.