**Тема 5. Міжнародні економічні договори.**

**План**

**1. Поняття, значення, класифікація та види міжнародного економічного договору.**

**2. Порядок укладання міжнародного економічного договору.**

**3. Забезпечення виконання міжнародних економічних договорів.**

**1. Поняття, значення, класифікація міжнародного економічного договору.**

**Міжнародний економічний договір** - добровільна угода між двома або кількома держава-ми, міжнародними організаціями, відповідно до якої встановлюються, змінюються або при-пиняються їхні взаємні права та обов'язки.

Міжнародні економічні договори мають надзвичайно важливе значення як для економіки країн, що беруть у них участь, так і для світового господарства в цілому.

Укладення міжнародних економічних договорів, з одного боку, впливає на ефективність еко-номічного розвитку, задоволення суспільних потреб народного господарства і населення від-повідної країни, з іншого боку, економічне співробітництво між країнами розширює можли-вості на мирній основі вирішувати всі назрілі проблеми.

Основою поділу будь-яких договорів, зокрема і міжнародних економічних договорів є їх кла-сифікація.

**Класифікація м**іжнародних економічних договорів:

***І. За сферою дії.***

**«договори-закони»** (правовстановлюючі договори) - торговельні договори між державами, в яких встановлюються принципи торговельно-економічних відносин;

**«договори-угоди»** (контракти) - угоди про будівництво великих комплексних об'єктів або про поставку товарів у межах економічної допомоги.

***II. За об'єктом регулювання:***

- договори з питань міжнародної торгівлі товарами та послугами;

- договори з питань міжнародних фінансових (кредитних,валютних, податкових та ін.) відно-син;

- договори з питань руху капіталовкладень (інвестицій);

- договори з питань міжнародної економічної допомоги;

- договори з питань міжнародного регулювання праці тощо.

Норми, які містяться у зазначених групах договорів, зазвичай формують галузі МЕП: між-народне торгове право, міжнародне фінансове право, міжнародне інвестиційне право тощо.

***III. За розподілом обов'язків*:**

**односторонні** (договірні зобов'язання має лише одна сторона. До односторонніх належать лише окремі види договорів, наприклад, договір позики, договір дарування);

**двосторонні договори** (більшість договорів є двосторонніми). Двосторонні договори - такі договори, в яких обидві сторони мають взаємні зобов'язання і відповідні права, тобто коли кожна сторона виступає і як кредитор, і як боржних.

***IV. За наявністю компенсації:***

**сплатні** (одна із сторін отримує якусь користь, вона повинна забезпечити іншій стороні від-повідну, як правило, еквівалентну вигоду).

**безоплатні** (договори - для яких не характерна взаємна компенсація. Інколи їх називають ще добродійними, або благодійними, договорами. Це договори дарування, безвідсоткової пози-ки, звільнення від оплати боргу, надання безоплатних послуг та ін.).

***V. За наявності яких-небудь фактичних обставин:***

**Формальні договори –** такі, для укладення яких, крім взаємної згоди сторін, потрібно дот-римання певної форми. Відповідно до чинного в багатьох країнах законодавства недотрима-ння форми договору веде до визнання його недійсним з усіма негативними наслідками, що випливають з цього. Як правило, згода до якої дійшли сторони, має бути викладена у пись-мовому документі, який підписується сторонами, а якщо це передбачено законодавством, то й зараеєстрована у відповідних державних органах (нотаріат, суді та ін.).

**Реальні договори,** в основі яких лежить не лише досягнення згоди, а й їх гарантоване вико-нання. До цієї групи договорів відносять, наприклад, договори позики, закладу, зберігання. Норми законодавство деяких країн, таких як: Швейцарія, Польща, Угорщина, Югославія, не передбачають поняття реального договору та відмежовування його від консесуальних дого- ворів.

**Консенсуальні договори** - такі, за якими з усіх суттєвих умов досягнута згода сторін. Вони вважаються укладеними і набирають чинності не в момент виконання, а в момент досягнення згоди.

Крім того, міжнародні економічні договори поділяються на такі **види :**

**1. Торговельні договори, якими встановлюється правовий режим**, який сторони взаємно надають одна одній щодо регулювання порядку ввезення та вивезення товарів, митного опо-даткування, торговельного мореплавства, інших видів транспорту, транзиту, діяльності юри-дичних і фізичних осіб кожної зі сторін на території іншої. Основою торговельного догово-ру є норми про торговельно-політичний режим. Як правило, торговельні договори, мають тривалий термін дії - 5 років і більше. Часто торговельні договори укладаються "навічно", тобто без формального терміну їх дії.

**2. Контингентні угоди** - угоди між урядами відповідних країн про поставки товарів, їх нази-вають ще "угодами про товарообіг". Традиційно такі угоди укладаються щонайбільше на рік, але іноді термін їх дії досягає п'яти років.

**3. Кредитні угоди** - цей вид міжнародних економічних договорів передбачає, що певні дер-жави (кредитори) надають іншим державам (боржникам) певні грошові кошти, а одержувачі коштів беруть зобов'язання погасити суму боргу на передбачених угодами умовах (твердою валютою, банківськими металами, поставками товарів тощо). Замість коштів кредитори мо-жуть надавати боржникам товар у натуральній формі. За таких угод боржник, як правило, зо-бов'язується ще й сплатити винагороду за користування кредитом. **Міжурядова кредитна угода** - угода про зобов'язання погасити борг. Кредит надається не для безпосереднього його використання урядом, а в інтересах суб'єктів відповідної країни.

**4. Угоди про міжнародні розрахунки** - угоди є міждержавними угодами про порядок здійс-нення розрахунків за товари, послуги та інші торговельні й неторговельні операції. Такі уго-ди можуть укладатися окремо. Часто ж положення про механізм розрахунків включаються до інших угод, наприклад, угод про товарообіг.

**5. Довготермінові комплексні угоди про економічне, промислове та науково-технічне співробітництво** - у вказаних угодах уряди визначають загальні перспективи, нові напрямки та сфери промислового і торговельного співробітництва та його організаційні форми. Уряди беруть зобов'язання сприяти співробітництву між заінтересованими організаціями і підприє-мствами відповідних країн шляхом створення для цього належних умов.

**6. Міжнародні товарні угоди** - такі угоди укладаються між країнами-імпортерами та країна-ми-експортерами мінеральної та сільськогосподарської сировини.

**7. Міжнародний факторинг** - міжнародний факторинг здійснюється з метою фінансування якоюсь організацією (фактором) експорту іншої особи (виробника продукції) за умови пере-дання виробником фактору права на одержання плати від імпортера-боржника.

Міжнародний факторинг - **тристоронні правовідносини, у яких беруть участь:**

- **кредитор** (експортер товарів, робіт, послуг);

- **боржник** (імпортер зазначених товарів тощо);

- **фактор** (банк або спеціалізована факторингова організація), що набуває права вимоги.

**8. Міжнародний форфейтинг** - договір міжнародного форфейтингу є різновидом договору міжнародного факторингу, за яким поступаються не правом вимоги платежу, а простим і пе-ревідним векселями шляхом вчинення індосаменту на форфейтера (фактора).

**9. Міжнародний фінансовий лізинг** - під міжнародним лізингом розуміється угода, відпові-дно до якої одна сторона (лізингодавець) згідно зі специфікою та умовами, схваленими ін-шою стороною (лізингоодержувачем), укладає договір поставки з третьою стороною (поста-чальником), відповідно до якого лізингодавець придбає промислову установку, засоби виро-бництва чи інше обладнання та вступає в договір про лізинг з лізингоодержувачем, надаючи йому право використання обладнання в обмін на періодичні платежі.

**10. Міжнародний договір франчизи** - франчизні угоди переважно є складними і комплекс-ними, основу яких становить ліцензія на використання товарного знака.

**11. Договори в рамках Світової Організації Торгівлі,** такі як:

- Генеральна угода з тарифів і торгівлі.

- Генеральна угода з торгівлі послугами.

- Угода про торговельні аспекти прав на інтелектуальну власність.

**2. Порядок укладання міжнародного економічного договору**

Підставою для виникнення відносин між державами, міжнародними організаціями є укладен-ня між ними різних міжнародних договорів (угод). Вони мають величезне значення у справі організації міжнародного співробітництва, виступають важливим джерелом міжнародного права і засобом формування мирних відносин між державами, націями незалежно від відмін-ностей державного чи суспільного устрою.

23 травня 1969 року була підписна (набрала чинності 27.01.1980 р.) Віденська Конвенція про право міжнародних договорів, яка регламентує широке коло питань, пов'язаних з укладен-ням, набранням чинності, застосування міжнародних договорів та інших питань.

Здійснюючи підготовчу роботу щодо укладення договорів, слід передусім з'ясувати інтереси сторін, щоб потім чітко їх відбити у змісті контракту.

Як правило, в укладенні договорів беруть участь **дві сторони**:

**- оферент** (сторона, яка виступає з пропозицією укласти договір);

**- акцептант** (сторона, яка повинна дати згоду на укладення договору).

При укладанні договору про зовнішньоекономічну діяльність слід дотримуватись встановлю-них законодавством вимог, інакше договори будуть вважатися недійсними. Відповідно до ст. 6 Закону України „Про зовнішньоекономічну діяльність” суб'єкти насамперед повинні бути здатними укладати такий договір. При складанні його тексту вони мають право використову-вати відомі міжнародні звичаї, рекомендації міжнародних органів та організацій.

Зовнішньоекономічний договір укладається в письмовій формі (якщо інше не передбачене законодавством або міжнародним договором України), підписує договір особа, яка має таке право згідно з посадою відповідно до установчих документів, та особа, яку уповноважено на це відповідним документом, виданим за підписом керівника.

**3. Забезпечення виконання міжнародних економічних договорів.**

Однією із особливостей міжнародного економічного права, як і міжнародного права в ціло-му, є відсутність міжнародних інститутів, які б забезпечували у примусовому порядку вико-нання його норм.

Всі суб'єкти міжнародних економічних відносин відповідно до нього повинні виконувати вимоги міжнародного права, зокрема міжнародного економічного права, а також ті конкретні зобов'язання, що випливають із відповідних договорів. Будь-які порушення норм, що діють у цій сфері, невиконання або неналежне виконання своїх міжнародних зобов'язань є правопо-рушенням, тобто міжнародним деліктом, який потребує свого відповідного розгляду, з тим щоб певним чином зреагувати на такий факт. Норми багатьох міжнародно-правових актів спрямовані на правове забезпечення виконання зобов'язань міжнародних економічних дого-ворів.

Так, у главі шостій Статуту ООН передбачені мирні засоби розв'язання всіх спорів між дер-жавами, зокрема і спорів міжнародного економічного характеру. Держави, між якими вини-кли спірні питання, з метою забезпечення міжнародного миру і безпеки повинні передусім намагатися вирішувати їх шляхом дипломатичних переговорів, обстежень, посередництва, примирення, арбітражного або судового розгляду, звернення до регіональних органів або ін-шими мирними засобами (держави самостійно обирають засоби вирішення спорів).

У Хартії 1974 р. зафіксовано, що жодна держава не може застосовувати відносно іншої або заохочувати використання економічних, політичних або яких-небудь інших заходів приму-сового характеру, спрямованих на ущемлення її суверенних прав або отримання із цього якої-небудь вигоди.

Питання правового захисту інтересів сторін урегульовано і в окремих конвенціях. Так, Кон-венція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів (Відень, 1980 р.) містить норми, в яких закріплені засоби правового захисту у разі порушень договору продавцем (ст. 45—52) і покупцем (ст. 61— 65). Наприклад, відповідно до ст. 45 цієї Конвенції, якщо прода-вець не виконає яких-небудь своїх зобов'язань щодо договору або вказаної Конвенції, поку-пець може здійснити ряд прав, передбачених нею (замінити товар, заявити про розторгнення договору, відмовитися від приймання товару). У даній Конвенції також передбачені відпові-дні засоби захисту і у разі порушення договору з боку покупця.

Аналіз багатьох міжнародно-правових документів дає можливість зробити висновок, що до засобів, які найчастіше використовуються при розв'язанні спорів мирним шляхом у процесі виконання зобов'язань, що випливають з міжнародних економічних угод, належать диплома-тичні переговори, посередництво, створення погоджувальних комісій, розгляд справ у Між-народному Арбітражі та у Міжнародному Суді, а також Суді Європейського Економічного Співтовариства.

Серед засобів забезпечення вирішення міжнародних спорів економічного характеру найпо-ширенішим є здійснення дипломатичних переговорів. Вони ведуться від Імені держави їх главами, главами урядів, міністрами іноземних справ, спеціально призначеними для цього дипломатичними працівниками. Як свідчить практика, ефективність дипломатичних перего-ворів з приводу міжнародних економічних спорів, як і інших спорів, буває високою лише за умови, якщо вони ведуться на основі взаємної поваги суверенітету сторін, їх рівності, сприя-ння зміцненню миру.

При посередництві у розв'язанні спорів між сторонами бере участь третя держава. В одному випадку ця держава виступає з пропозицією щодо примирення сторін, між якими ведеться спір, сприяє здійсненню дипломатичних переговорів. **Цей вид посередництва називається добрими послугами.**

В іншому випадку третя держава на запрошення сторін, між якими виник спір, виступає як посередник і веде переговори з ними з метою примирення сторін. **Цей вид посередництва прийнято називати особистим посередництвом.**

У ряді випадків для розв’язання спорів створюються погоджувальні комісії на паритетних засадах, тобто з рівною кількістю представників від сторін, між якими виник спір. Ці комісії обстежують і аналізують ситуацію, вивчають причину виникнення спору та пропонують шляхи його припинення. На підставі одержаних матеріалів формулюють свої висновки та пропозиції, що передаються урядам держав, між якими виник спір.

Арбітражне вирішення міждержавних спорів економічного характеру є також одним із мир-них способів їх розв’язання. Цей спосіб відомий ще з часів Стародавнього Єгипту та Старо-давньої Греції, де широко використовувався третейський арбітражний розгляд спорів.

Нині арбітражне вирішення міжнародних економічних, спорів широко використовується у практиці міжнародного співробітництва та передбачений рядом міжнародно-правових доку-ментів, серед яких можна назвати Гаагську конвенцію про мирне розв'язання міжнародних зіткнень 1907 р.. Загальний акт про мирне розв’язання міжнародних спорів 1928 р., Статут ООН, статути регіональних, міжнародних організацій, Зразкові правила арбітражного, про-цесу 1958 р., арбітражні договори та інші угоди між окремими-країнами.

У межах функціонування ЄЕС був створений свій Суд, який покликаний розглядати спори країнами-членами ЄС. Крім того, до компетенції цього Суду входить встановлення відпові-дності законів країн-членів положенням Договору про ЄС. Рішення цього Суду є обов’язко- вим для країн-членів ЄС, і їх виконання забезпечуються, при необхідності, примусовим спо-собом.

Для розв’язання міждержавних економічних спорів міх державами-учасницями СНД 6 липня 1992 р. на основі Угоди Ради глав цих держав був створений Економічний Суд Співдружнос-ті незалежних держав (Туркменистан і Україна цієї Угоди не підписали).

До компетенції Економічного Суду СНД відноситься розгляд міждержавних економічних спорів, що виникають при виконанні економічних зобов'язань, передбачених угодами, ріше-ннями Ради глав держав. Ради глав урядів Співдружності та інших її інститутів.