

ЛЕКЦІЯ 7 (СЗУ)

Відкриті торги та відкриті торги з публікацією англійською мовою

Відкриті торги Відкриті торги (ВТ) – основна процедура закупівель у Prozorro. Вона майже не змінилась у порівнянні з попередньою редакцією Закону. Зміни торкнулись періоду кваліфікації, але почати слід із загальної схеми відкритих торгів та опису усіх етапів процедури. Загальна схема процедури “Відкриті торги”:



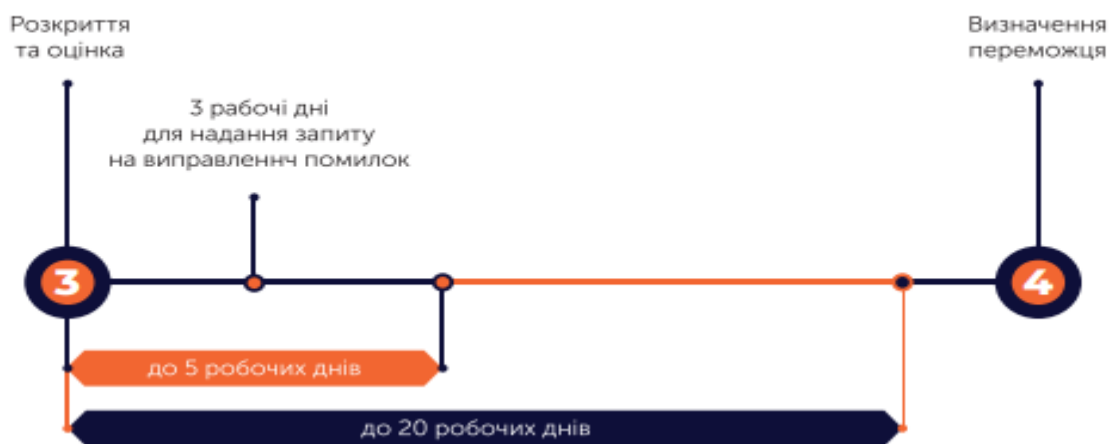
1-2 Період подачі пропозицій Його тривалість становить від 15 календарних днів. Протягом цього етапу замовник може вносити зміни до оголошення та тендерної документації, а учасники – подавати свої пропозиції та/або звертатись через електронну систему закупівель з запитаннями/вимогами (крім останніх 10 днів, як показано на схемі вище).

Якщо протягом періоду подачі пропозицій учасник звертається з запитанням/вимогою, замовник зобов'язаний відповісти на нього протягом 3 робочих днів з моменту публікації звернення в електронній системі та оприлюднити роз'яснення в електронній системі закупівель протягом одного дня. Якщо по завершенні періоду подачі пропозицій на торги було подано менше двох пропозицій, торги скасовуються системою автоматично.

2-3 Очікування аукціону – Аукціон 3-4 Розкриття та розгляд пропозицій замовник проводить розгляд поданих пропозицій почергово у строк, що не перевищує 5 робочих днів для одного учасника.

При необхідності строк розгляду тендерної пропозиції учасника може бути аргументовано продовжений до 20 робочих днів. Протягом цього часу, але не пізніше, ніж за 2 дні до завершення строку розгляду пропозиції учасника, якщо замовник знайшов порушення у пропозиції, він зобов'язаний направити через електронну систему запит на усунення порушення. учасник протягом 24 годин з моменту отримання звернення може виправити помилку та оновити свою тендерну пропозицію. Відповідна опція отримала неофіційну назву “24 години на виправлення помилок”.

Схематично її можна зобразити так:



У своєму запиті замовник повинен зазначити: перелік виявлених невідповідностей; посилання на вимогу (вимоги) тендерної документації, щодо якої (яких) виявлені невідповідності; перелік інформації та/або документів, які повинен подати учасник для усунення виявлених невідповідностей. Замовник може розмістити повідомлення про усунення порушення учасником лише один раз.

Якщо учасник не виправив помилку у строк, замовник відхиляє його пропозицію та переходить до розгляду пропозиції наступного учасника, для якого також діє “правило 24 годин”. Якщо ж пропозиція першого в черзі учасника відповідає вимогам, замовник визначає його переможцем, інші пропозиції розглядати не потрібно. На етапі кваліфікації замовник може зіткнутися із ціною пропозицією, яка автоматично визначена електронною системою як аномально низька. У такому випадку учасник повинен протягом 1 робочого дня надати через електронну систему пояснення такої ціни пропозиції.

замовник оцінює аргументацію і якщо вважає її недостатньою, відхиляє пропозицію та переходить до наступного по черзі учасника етапу кваліфікації. За результатами дослідження, аномально низька ціна зтрапляється приблизно у 4% закупівель, тому її можна вважати виключенням із закупівельної практики.

Укладання угоди Після визначення переможця електронна система автоматично формує повідомлення про намір укласти договір.

Не раніше ніж через 10 днів з дня формування повідомлення про намір укласти договір, але не пізніше ніж через 20 днів замовник повинен укласти договір і прикріпити його в електронну систему. Цей строк може бути аргументовано продовжений до 60 днів

Строки процедури "Відкриті торги"



**при внесенні змін до ТД строк розкриття продовжується на стільки, щоб з моменту внесення змін до закінчення строку подання тендерних пропозицій залишалось не менше семи днів*