

## ЛІТЕРАТУРА

1. Андреев В.И. Конфликтология: искусство спора, ведения переговоров, разрешения конфликтов. – Казань, 1992.
2. Бройнинг Г. Руководство по ведению переговоров. – М., 1996.
3. Глушакова К. П. Переговоры: эффективное «ты – я» взаимодействие. – М., 1991.
4. Гришина Н.В. Психология конфликта. – СПб., 2000.
5. Каррас Ч.Л. Искусство ведения переговоров. – М., 1997.
6. Конфликты и переговоры. – Ростов – на - Дону, 1997.
7. Курс ведения переговоров с установкой на сотрудничество. – Рига – СПб., 1995.
8. Мастенбрук В. Переговоры. – Калуга, 1993.
9. Ниренберг Дж. Маэстро переговоров. – Минск, 1996.
10. Павлова Л.Г. Спор. Дискуссия. Полемика. – М., 1991.
11. Поварнин С. Спор. Теория и практика спора. // Вопросы философии, - 1990, - №3.
12. Саркисян Б. Победа на переговорах. – СПб., 1998.
13. Фишер Р., Эртель Д. Подготовка к переговорам. М., 1996.
14. Ходжсон Дж. Переговоры на равных. – Минск, 1998.
15. Юри У. Преодолевая «нет», или переговоры с трудными людьми. – М., 1993.

## Додаткова література

1. Анцупов А.Я., Шипилов А.И. Конфликтология. – М., 1999.
2. Гришина Н. В. Давайте договоримся. – СПб., 1992.
3. Дональдсон Майкл К., Дональдсон Мими. Умение вести переговоры для «чайников». – Киев, 1998.
4. Дэна Д. Преодоление разногласий. – СПб., 1994.
5. Илларионов В.П. Переговоры с преступниками. – М., 1993.
6. Корэн Л., Гудмэн П. Искусство торговаться или все о переговорах. – Минск, 1995.
7. Ксенчук Е.В., Киянова М.К. Технология успеха. – М., 1993.
8. Кузин Ф.А. Делайте бизнес красиво. – М., 1995.
9. Курбатов В.И. Как успешно вести переговоры. – Ростов – на – Дону, 1997.
10. Курбатов В.И. Стратегия делового успеха. – Ростов – на – Дону, 1995.
11. Лебедева М.М. Вам предстоят переговоры. – М., 1993.
12. Лебедева М.М. Уметь вести переговоры. – М., 1991.
13. Мартин Д. Манипулирование встречами. – Минск, 1996.
14. Мартин Д. Трудный разговор. Как справляться с затруднительными ситуациями. – Минск, 1996.
15. Нергеш Я. Поле битвы – стол переговоров. – М., 1989.
16. Николаева Е.И. Искусство непонимания или когда нам выгоден конфликт. – Новосибирск, 1997.

- 17.Никольсон Г. Дипломатическое искусство. М., 1962.
- 18.Ниренберг Дж. Гений переговоров. – Минск, 1997.
- 19.Технология принципиальных переговоров в разрешении международных ресурсных конфликтов. – Новосибирск. НГУ, 1994.
- 20.Фишер Р., Браун С. Путь к единению, или от переговоров к тесному взаимодействию. – М., 1993.
- 21.Фишер Р. Юри У. Путь к согласию или переговоры без поражений. – М., 1990.
- 22.Ханс К. Добивайтесь своего – это успех на переговорах. – М., 1993.