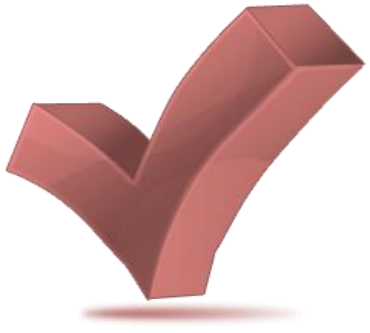


Презентація курсу “Земельний бізнес”



Викладач:
к.е.н., доцент Венгерська Н.С.



Яка мета вивчення курсу?

- Курс «Земельний бізнес» має на меті сформувати у здобувачів знання про особливості земельного бізнесу (за видами діяльності) та навички його ведення. Курс передбачає вивчення бізнесу в сфері девелопменту землі та нерухомості, земельних торгів та аукціонів, аграрної діяльності та сільського туризму, а також особливостей земельного бізнесу в Європейського Союзу.



Що ми будемо вивчати?

- ▶ Види підприємницької діяльності на ринку землі та нерухомості
- ▶ Організація створення земельного бізнесу
- ▶ Форми організації земельного бізнесу
- ▶ Девелопмент землі та нерухомості
- ▶ Особливості ведення земельного бізнесу в Україні та країнах ЄС
- ▶ Земельні торги
- ▶ Земельні аукціони
- ▶ Бізнес-планування та стратегії ведення земельного бізнесу
- ▶ Агропромислова діяльність та сільський туризм у сфері земельного бізнесу
- ▶ Маркетингова діяльність в сфері земельного бізнесу





Як ми будемо вивчати?

- ▶ **Лекції**
- ▶ Лекції будуть змістовні, цікаві, академічно виважені, дискусійні, які розкривають в повній мірі аспекти земельного бізнесу.
- ▶ **Практичні заняття**
- ▶ Кожне практичне заняття передбачає більш детальне вивчення лекційних тем, а також тих питань, які на лекції не розглядалися. На занятті використовуються такі активні методики навчання: кейс-аналіз, рольові та ситуаційні ігри, інтерактивні завдання, проєкти.
- ▶ Практичний підхід включає в себе також тематичні дослідження, перекладацьку практику, опрацювання бізнес-аналітики та рекомендованої літератури для домашнього читання. Студентам також буде запропоновано ознайомитися з відео файлами, в яких відображено особливості діяльності земельного бізнесу.





Індивідуальне завдання

- ▶ **Індивідуальне завдання (ІЗ) з курсу «Земельний бізнес» передбачає виконання проекту «Ідея реалізації власного земельного бізнесу (за обраним видом діяльності) у складі малих студентських груп» та його презентація (max 20 балів).**





Система накопичення балів

- ▶ Семінари - 40 балів;
- ▶ Поточний контроль № 1 та № 2. - 20 балів.
- ▶ ІДЗ - 20 балів;
- ▶ Залік (тести) - 20 балів.



ОЛЕКСАНДР УМАНСЬКИЙ

ДИРЕКТОР ТОВ "АЙТІ ПРОЕКТ" ТА
ВЛАСНИК ТМ АТІКО

Atiko – розробник і виробник IoT пристроїв, інтегратор рішень
на основі технології LoRaWAN



Поговоримо про смарт економіку та IoT в сфері агропромислового
комплексу та управління земельними ресурсами
Обговоримо специфіку міжнародних ринків IoT пристроїв, інтеграторів
рішень на основі технології LoRaWAN
в рамках дисциплін "Міжнародний бізнес", "Управління земельними
ресурсами", "Економіка довкілля та природокористування" для здобувачів
бакалавр та магістр ОП "Міжнародна економіка" та "Економіка та управління
ринком землі" ЗНУ

ДАТА
06.10.2022

ZOOM
895 097 0388
ПАРОЛЬ 8888

ЧАС
17.40

МОДЕРАТОР: ДОЦ.КАФЕДРИ МІЖНАРОДНОЇ ЕКОНОМІКИ, ПРИРОДНИХ
РЕСУРСІВ ТА ЕКОНОМІКИ МІЖНАРОДНОГО ТУРИЗМУ ЗНУ
ВЕНГЕРСЬКА НАТАЛЯ

Atiko

- ЗАЛУЧАЄМО ПРАКТИКІВ ДО КУРСУ
З ГОСТЬОВИМИ ЛЕКЦІЯМИ
"СМАРТ-ЕКОНОМІКА ТА УПРАВЛІННЯ
ЗЕМЕЛЬНИМИ РЕСУРСАМИ НА
ОСНОВІ ТЕХНОЛОГІЇ LORAWAN
(КЕЙС ТМ АТІКО)«
- РОЗРОБЛЯЄМО ПРОЄКТИ;
БЕРЕМО УЧАСТЬ У ВИСТАВКАХ;
-ПЕРЕКЛАДАЦЬКА ПРАКТИКА.

Посилання на сайті ЗНУ :

<https://cutt.ly/t9OBxRZ>

Дякую за увагу!