

**МЕТОДИЧНІ МАТЕРІАЛИ  
ДЛЯ ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ СЕМІНАРСЬКИХ ЗАНЯТЬ  
З КУРСУ «СОЦІАЛЬНЕ ПАРТНЕРСТВО»**

**Заняття 1.**

*Тема: Нетрадиційні форми суспільно-державного партнерства*

**План**

1. Лицарські ордени: зародки державно-приватного партнерства.
2. Тіньовий уряд, deep state та олігархічний консенсус.
3. Транснаціональні компанії: від партнерства до суперництва.
4. Схема Понци та проекти Павла Кримова: тінь партнерства.
5. Як не стати жертвою фінансової піраміди?! (презентація).

**Література:**

1. Конончук С., Ярош О. Уряд і «тіньовий кабінет»: як можлива вестмінстерська модель у політичному полі України? Дослідження проблеми. Київ: Український незалежний центр політичних досліджень, 2007. 44 с.

2. Якубовський С.О., Козак Ю.Г., Логвінова Н.С. та ін. Транснаціональні корпорації: особливості інвестиційної діяльності. 2-ге вид. перероб. та доп. навч. посіб.: Центр учбової літератури, 2011. 472 с.

3. Attali, J. (2011). A Brief History of the Future: A Brave and Controversial Look at the Twenty-First Century. Arcade Publishing.

4. Riley-Smith, J. (2021). The Knights of St. John in Jerusalem and Cyprus, c. 1050-1310. New York: Macmillan.

**Заняття 2.**

*Тема: Структури соціального партнерства*

**План**

1. Біпартизм – основа суспільно-економічної домовленості.
2. Трипартизм як засіб регулювання суспільно-державних відносин.
3. Мультипартизм та інші форми партнерства.
4. Боротьба чи домовленість: як досягти партнерство (презентація).

**Література:**

1. Партнерство органів влади та недержавних організацій / К. Даене, Л. Гривняк, Л.

Лалінова, С. Іванкова. Київ, 2004. 76 с.

2. Про акціонерні товариства: Закон України від 17.09.2008. № 514-VI. Дата оновлення 19.06.2020. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/514-17/print>

3. Про колективні договори та угоди: Закон України від 01.07.1993 № 3356-XII. Дата оновлення 05.12.2019. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/3356-12/print>.

4. Про соціальний діалог: Закон України від 23.12.2010 № 2862-VI. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2862-17#Text>

### **Заняття 3.**

***Тема: Соціальне замовлення як форма реалізації партнерства.***

#### **План**

1. Етапи соціального замовлення в українському законодавстві.
2. Соціальний менеджер: перспектива чи глухий кут?
3. Організація соціальної сфери в громаді.
4. Проекти соціальної дії: шлях до модернізації громади.

### **Література:**

1. Методичні рекомендації у сфері соціального захисту та соціального забезпечення «Соціальне замовлення як ефективний метод організації надання соціальних послуг». Київ : Асоціація міст України, 2020. 22 с.

2. Про соціальні послуги: Закон України від 17.01.2019 № 2671-VIII. URL : <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2671-19#Text>

3. Соціальне замовлення: можливості впровадження в Україні. Київ : ГО «Крим СОС», 2020. 192 с.

4. Соціальні послуги у громаді: новели законодавства. URL: <http://ipzn.org.ua/wp-content/uploads/2019/07/Sotsialni-poslugy-v-gromad.pdf>

5. Черногорська А. Закон про соціальні послуги: переваги та ризики нової редакції. URL: <https://decentralization.gov.ua/news/12066>.

### **Заняття 4.**

***Тема: Правові засади соціального партнерства в Україні***

#### **План**

1. Правове поняття соціального партнерства, його мета та форми.
2. Колективні угоди та їх значення у регулюванні трудових відносин.

3. Колективний договір, його сторони та зміст.
4. Первинна профспілкова організація.

### **Література:**

1. Про колективні договори та угоди: Закон України від 01.07.1993 № 3356-XII. Дата оновлення 05.12.2019. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/3356-12/print>.
2. Про соціальний діалог: Закон України від 23.12.2010 № 2862-VI. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2862-17#Text>
3. Соціально-трудові відносини та вирішення трудових спорів / Національна служба посередництва і примирення. Київ : Основа, 2002. 712 с.
4. Трудове право України: Академічний курс/ За ред. П.Д. Пилипенка. 2- е. вид., перероб. і доп. Київ : Ін Юре, 2006. 544 с.

### **Заняття 5.**

#### ***Тема: Партнерство в родинних відносинах***

##### **План**

1. Сучасна сім'я як зразок розбудови партнерських відносин.
2. Гендерний баланс та гендерна сліпота: перспективи та межі.
3. Захист прав жінки в родинних відносинах.
4. Дитина як повноправний член сучасної сім'ї.

### **Література:**

1. Постанова Кабінету Міністрів України № 243 від 14 березня 2001 р. «Про Програму «Українська родина» // <http://zakon1.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/>
2. Сімейний Кодекс // Відомості Верховної Ради (ВВР) 2002 № 21-22. С. 115-135
3. Хартії фундаментальних прав Європейського Союзу. Амельченко Н. Цінності об'єднаної Європи. Київ : Лабораторія законодавчих ініціатив, 2013. С.35-38.
4. Fukuyama F. The Great Disruption: Human Nature and the Reconstitution of Social Order. New York : Simon and Schuster, 2000. 368 p.

### **Заняття 6.**

#### ***Тема: Підготовка переговорів задля досягнення партнерства***

##### **План**

1. Інформація про учасників переговорів.
2. Попередні переговори як запорука успіху в досягненні партнерства.
3. Розробка плану переговорів.
4. Команда для участі в переговорному процесі.
5. Ведення переговорів: фреймінг, активне слухання та інші інструменти.

### **Література:**

1. Дилтс Р. Фокуси мови. Зміна переконань за допомогою НЛП. URL: [http://psychologis.com.ua/fokusy\\_yazyka.\\_izmenenie\\_ubezhdeniy\\_s\\_pomoschyu\\_nlp\\_r.\\_dilts.htm](http://psychologis.com.ua/fokusy_yazyka._izmenenie_ubezhdeniy_s_pomoschyu_nlp_r._dilts.htm).
2. Колективні переговори: стратегічний посібник. URL: [https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/--europe/---ro-geneva/---sro-budapest/documents/publication/wcms\\_822530.pdf](https://www.ilo.org/wcmsp5/groups/public/--europe/---ro-geneva/---sro-budapest/documents/publication/wcms_822530.pdf)
3. Фішер Р., Юри В., Паттон Б. Шлях до так. Як вести переговори та не здавати позицій. Київ : Основи, 2016. 220 с.
4. Kohlrieser G. Hostage at the Table: How Leaders Can Overcome Conflict, Influence Others, and Raise Performance. San Francisco: Jossey-Bass, 2006. 252 p.

### **Заняття 7.**

#### ***Тема: Стратегія і тактика переговорного процесу***

#### **План**

1. Поняття стратегії в переговорному процесі.
2. Різновиди стратегії проведення переговорів.
3. Горизонтальний та вертикальний підхід до тактики переговорів.
4. Поступки як запорука успішних переговорів.
5. Методика проведення переговорів.

### **Література:**

1. Дилтс Р. Фокуси мови. Зміна переконань за допомогою НЛП. URL: [http://psychologis.com.ua/fokusy\\_yazyka.\\_izmenenie\\_ubezhdeniy\\_s\\_pomoschyu\\_nlp\\_r.\\_dilts.htm](http://psychologis.com.ua/fokusy_yazyka._izmenenie_ubezhdeniy_s_pomoschyu_nlp_r._dilts.htm).
2. Клаузевіц К. Природа війни/ Пер. Р. Герасімов. Харків : Vivat, 2018. 416 с.
3. Медіація у професійній діяльності юриста : підручник / авт. кол.: Т. Білик, Р. Гаврилюк, І. Городиський та ін.; за ред. Н. Крестовської, Л. Романадзе. Одеса : Екологія, 2019. 456 с.
4. Фішер Р., Юри В., Паттон Б. Шлях до так. Як вести переговори та не здавати позицій. Київ : Основи, 2016. 220 с.
5. Kohlrieser G. Hostage at the Table: How Leaders Can Overcome Conflict, Influence Others, and Raise Performance. San Francisco: Jossey-Bass, 2006. 252 p.

## **Заняття 8.**

### **Тема: Медіація як формальна практика партнерства**

#### **План**

1. Поняття та природа медіації.
2. Учасники медіації.
3. Стадії медіації.
4. Медіація в окремих сферах суспільних відносин.

#### **Література:**

1. Дилтс Р. Фокуси мови. Зміна переконань за допомогою НЛП. URL:  
[http://psychologis.com.ua/fokusy\\_yazyka.\\_izmenenie\\_ubezhdeniy\\_s\\_pomoschyu\\_nlp\\_r.\\_dilts.htm](http://psychologis.com.ua/fokusy_yazyka._izmenenie_ubezhdeniy_s_pomoschyu_nlp_r._dilts.htm).
2. Медіація у професійній діяльності юриста : підручник / авт. кол.: Т. Білик, Р. Гаврилюк, І. Городиський та ін.; за ред. Н. Крестовської, Л. Романадзе. Одеса : Екологія, 2019. 456 с.
3. Фішер Р., Юри В., Паттон Б. Шлях до так. Як вести переговори та не здавати позицій. Київ : Основи, 2016. 220 с.
4. Kohlrieser G. Hostage at the Table: How Leaders Can Overcome Conflict, Influence Others, and Raise Performance. San Francisco: Jossey-Bass, 2006. 252 p.