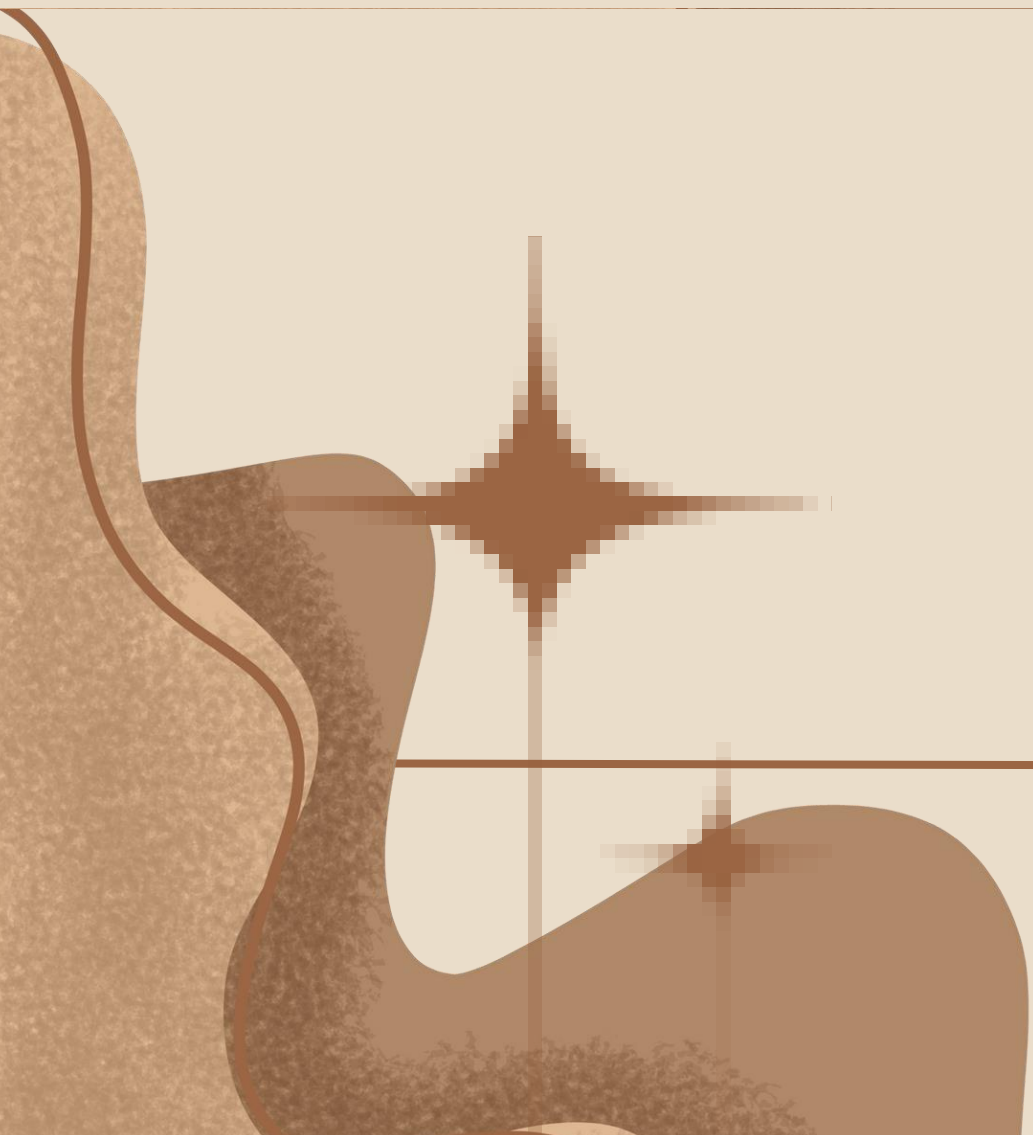


Державно-приватне
партнерство в соціальній
роботі



Питання № 1. Основи державно-приватного партнерства

Державно-приватне партнерство - співробітництво між державою Україна, Автономною Республікою Крим, територіальними громадами в особі відповідних державних органів, що згідно із [Законом України](#) «Про управління об'єктами державної власності» здійснюють управління об'єктами державної власності, органів місцевого самоврядування, Національною академією наук України, національних галузевих академій наук (державних партнерів) та юридичними особами, крім державних і комунальних підприємств, установ, організацій (приватних партнерів), що здійснюється на основі договору в порядку, встановленому цим Законом та іншими законодавчими актами, та відповідає ознакам державно-приватного партнерства, визначеним цим Законом.



Питання № 1. Основи державно-приватного партнерства

Ознаки державно-приватного партнерства:

- надання приватній організації права управляти державним майном;
- оформлені довготривалі ділові відносини;
- передача приватній організації ризиків, які пов'язані із господарською діяльністю у цій сфері.
- внесення приватною організацією інвестицій у об'єкт партнерства у відповідності до чинного законодавства.



Питання № 1. Основи державно-приватного партнерства

Державний партнер – уповноважена державна організація, яка володіє об'єктом господарювання, що потребує покращення показників діяльності.

Приватний партнер – комерційна організація, яка має управлінський досвід щодо подібних господарських об'єктів і матеріальні потужності щодо його розвитку та сумісного фінансування.

Партнер–споживач - фізична особа, що споживає продукцію або послуги учасників сумісної державно-приватної активності.



Питання № 1. Основи державно-приватного партнерства

Сфери державно-приватного партнерства:

- Постачання енергоресурсів;
- Будівництво та ремонт доріг;
- Розвиток туризму та спорту;
- Надання соціального обслуговування;
- Будівництво та ремонт житла;
- Освітні, медичні, культурні та інформаційні послуги.



Питання № 2. Партнерство влади та бізнесу

Переможець конкурсу - «...ініціатор пропозиції про здійснення державно-приватного партнерства може бути визнаним переможцем конкурсу, якщо його конкурсна пропозиція отримала найвищу оцінку або якщо він погоджується укласти договір на умовах конкурсної пропозиції, яка отримала найвищу оцінку» .



Питання № 2. Партнерство влади та бізнесу

Класифікація форм і видів партнерства держави та бізнесу

Форми	Вид
Контракти	На виконання робіт, управління, на надання соціальних послуг, на поставку продукції для державних потреб, на надання технічної допомоги.
Оренда	Традиційна оренда, лізинг.
Угода про розподіл продукції	Форма організації спільного пошуку та використання корисних копалин на території країни.
Спільні підприємства	Акціонування (корпоратизація), спільні підприємства без акціонування.
Концесії	Будівництво – управління – передача Будівництво – володіння – управління

Питання № 3. Партнерство в соціальній сфері

До переваг впровадження державно-приватного партнерства у соціальній сфері можна віднести наступні:

- ✓ збільшення якості та зменшення витрат на соціальне обслуговування за рахунок ефективного управління та сумісного фінансування;
- ✓ покращення потенціалу людського існування на інфраструктурному рівні та на рівні практичної життєдіяльності;
- ✓ удосконалення ділової ефективності та естетичної привабливості суб'єктів соціального обслуговування.



Питання № 3. Партнерство в соціальній сфері

Проблемними місцями при впровадженні державно-приватного партнерства у соціальній сфері можуть бути:

- економія на інфраструктурних складових проєктів, яка несе загрозу їх стабільному функціонуванню;
- небезпека нерационального використання коштів учасниками партнерства;
- низька маржинальність соціальних проєктів та слабка соціальна відповідальність з боку приватних партнерів.



Питання № 3. Партнерство в соціальній сфері

Специфікою впровадження державно-приватного партнерства у соціальній сфері в Україні є необхідність трансформації та синтезування державної та громадської сфер соціального обслуговування так, щоб вони доповнили одна одну та сприяли розвитку людського капіталу в країні. Крім того, складна нова галузь потребує централізованого методологічного та управлінського центру та кращим прикладом для цього є Національний інститут державно-приватного партнерства США.



Питання № 3. Партнерство в соціальній сфері

Найбільш перспективні напрямки державно-приватного партнерства:

- укладення взаємовигідних договорів оренди об'єктів державної або комунальної власності;
- залучення приватних та громадських організацій місцевого рівня до розробки та виконання місцевих соціальних програм;
- сумісний розвиток організацій із підтримки громадян літнього віку та осіб з особливими потребами;
- створення соціальних магазинів на засадах партнерської взаємодії з приватним сектором.



Дякую за увагу!