



**Дисципліна
Облік і аналіз
зовнішньоекономічної діяльності**



**Практичні завдання
до теми "Зовнішньоекономічний контракт"**



Завдання 1

Українське підприємство ПАТ «Зорі» планує укласти угоду з німецькою фірмою на імпорт холодильних камер. У зв'язку з цим необхідно провести аналіз різних умов транспортування для укладання договору і обрати найбільш вигідний варіант. Контракт з цим партнером укладається вперше.

Підприємством розглядається два варіанти

Вихідні дані	Варіант 1	Варіант 2
1. Сума контракту	300000 євро	300000 євро
2. Вартість однієї партії	50000 євро	50000 євро
3. Базисні умови	CIF	DDU
4. Транспорт	Морський	Авто
5. Терміновість	4 доби	4 доби
6. Транспортування:	1200 євро	2000 євро
- перевезення;	600 євро	1600 євро
- навантаження;	100 євро	280 євро
- розвантаження;	100 євро	120 євро
- фрахт	400 євро	-
7. Страхування	400 євро	800 євро
8. Тара	300 євро	300 євро
9. Загальна вартість партії	51900 євро	53100 євро

Курс НБУ 36,60 грн/євро.

Ввізне мито 18%.

ПДВ 20%.

Необхідно:

Розрахувати витрати підприємства по двох варіантах і визначити найбільш дешевий і придатний для укладення зовнішньоекономічного контракту (розрахувати митну вартість партії та суму податків і зборів).



Завдання 2

Вітчизняне підприємство «Альфа» планує експорт обладнання у США.

Обладнання дуже габаритне. Кількість місць дорівнює:

- 30 тн – два;
- 10 тн – три;
- 2,5 тн – десять.
- Контрактна вартість – 1,5 млн \$.
- Середній курс НБУ – 25,1 грн/\$.
- Вивізне мито – 12%.
- Передбачається доставка у три етапи.

Менеджерами підприємства запропоновані такі можливі варіанти транспортування.

Варіанти витрат експортної операції

Вихідні дані	Варіант 1	Варіант 2
1. Сума контракту	1500000\$	1500000\$
2. Вартість однієї партії (всього 3 партії)	500000\$	500000\$
3. Базисні умови	РСА	FAS
4. Транспорт	Залізничний	Авто
5. Терміновість	2 доби	5 діб до порту
6. Транспортування:		
- перевезення;	1000\$	2500\$
- навантаження;	200\$	100\$
- розвантаження;	500\$	250\$
-фрахт.	-	-
7. Страхування	5000\$	2000\$
8. Тара	600\$	600\$
9. Загальна вартість партії	?	?

Необхідно: Розрахувати витрати підприємства по двох варіантах і визначити найбільш дешевий і придатний для укладення зовнішньоекономічного контракту.

 **Завдання 3**

Вітчизняне підприємство «Альфа» планує імпорт продукції із Франції.

Варіанти витрат імпортової операції

Вихідні дані	Варіант 1	Варіант 2	Варіант 3
1. Сума контракту	375000\$	375000\$	375000\$
2. Вартість однієї партії (всього 5 партій)	75000\$	75000\$	75000\$
3. Базисні умови	FAS		CIF
4. Транспорт	Авто	Авто	Залізничний
5. Терміновість	3 доби до порту	до митниці	5 діб до порту
6. Транспортування:			
- перевезення;	1500\$	800\$	2800\$
- навантаження;	120\$	120\$	250\$
- розвантаження;	150\$	150\$	450\$
-фрахт.			350\$
7. Страхування	200\$	200\$	500\$
8. Тара	230\$	230\$	230\$
9. Загальна вартість партії	?	?	?

Середній курс НБУ -

38,05 грн/\$.

Необхідно: Розрахувати витрати підприємства по трьох варіантах і визначити найбільш дешевий і придатний для укладення зовнішньоекономічного контракту.

 **Завдання 4**

Сформувати контрактну вартість обладнання на умовах поставки: EXW, CPT, DDU, FOB.

Визначити найбільш придатний варіант транспортування. Відомо, що:

- 1) фактурна вартість товару — 680000 грн;
- 2) витрати на пакування — 2850 грн;
- 3) транспортні витрати в Україні — 12000 грн;
- 4) транспортні витрати за кордоном — 2670\$;
- 5) витрати на оплату перевезення — 1450 євро;
- 6) витрати за навантаження — 1470 грн;
- 7) витрати за перевантаження — 870 євро;

- 8) витрати за розвантаження — 940\$;
9) експортне мито — 15%.
Курс НБУ: - євро — 41,56 грн/євро;
- долар США — 38,15 грн/ \$.



Завдання 5.

Відповідно до умов даного договору зазначте, які розділи договору були 9 прописані, та які взагалі не обговорювалися.

ТОВ «Аура», далі – «Продавець», Україна, в особі Олександра Іваненка, генерального директора, який діє на підставі Статуту Товариства, з однієї сторони, та компанія «В GmbH», далі «Покупець», Німеччина, в особі Герхарда Штеллера, директора, який діє на основі Статуту компанії, з другої сторони, які надалі разом названі «сторони», а окремо – «сторона», уклали даний Договір купівлі продажу про таке.

Продавець зобов'язується передати у власність Покупця, а Покупець зобов'язується прийняти та своєчасно оплатити керамічні вироби (далі – «Товар»), які поставляються окремими партіями впродовж терміну дії даного Договору відповідно до погоджених сторонами та зазначених у специфікаціях асортименту, кількості та цін на умовах, передбачених даним Договором.

Кількість Товару, яка поставляється за даним Договором, вимірюється в штуках та зазначається в специфікаціях на кожну окрему партію Товару, які є невід'ємною частиною даного Договору.

Загальна кількість Товару, який буде поставлено за даним Договором, становить 200000 шт.

Якість Товару, що є предметом даного Договору, повинна відповідати державним стандартам України, технічним умовам та іншим вимогам законодавства, які ставляться до Товару. Якість Товару має бути підтверджена сертифікатом якості виробника.

Поставка Товару за даним Договором здійснюється вантажним транспортом на умовах СІР (Кравець) відповідно до Правил інтерпретації комерційних термінів Інкотермс–2010. Поставка Товару здійснюється протягом 15 календарних днів з моменту надходження коштів на банківський рахунок Продавця. Моментом здійснення поставки вважається дата, поставлена митними органами України на експортній митній декларації.

Право власності на Товар переходить від Продавця до Покупця в момент здійснення поставки.

Покупець сплачує Продавцю вартість кожної партії Товару, передбачену відповідною Специфікацією, підписаною сторонами, протягом трьох робочих днів із моменту підписання такої Специфікації, авансовим платежем шляхом банківського переказу в євро на банківський рахунок Продавця.

Кожна сторона самостійно оплачує послуги та комісійні виплати свого банку. Покупець приймає Товар за кількістю протягом 2-х робочих днів після отримання транспортної накладної від перевізника на митному складі відповідно до умов поставки.

Приймання Товару за кількістю здійснюється шляхом порівняння даних у товарній накладній та в рахунку-фактурі, за фактично наявною кількістю.

Упаковка Товару повинна відповідати вимогам та нормам, які існують у законодавстві Німеччини, а також гармонізованим стандартом ЄС. На упаковку кожної одиниці Товару повинно бути нанесено маркування німецькою мовою із зазначенням назви продукту, переліку складників, вагу нетто, мінімального строку придатності, умов зберігання, країни походження та інших відомостей до вимог чинного законодавства ЄС та Німеччини. Упаковка поверненню не підлягає. Вартість упаковки включена в ціну Товару.