

ЗАПОРІЗЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
ФАКУЛЬТЕТ МЕНЕДЖМЕНТУ
ЗАПОРІЗЬКОГО НАЦІОНАЛЬНОГО УНІВЕРСИТЕТУ

ЗАТВЕРДЖУЮ

Декан факультету менеджменту

(підпис) _____ (ініціали та прізвище)
« _____ » _____ 202 _____

СИЛАБУС НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

**ІНТЕГРАЦІЯ ПІДПРИЄМСТВ УКРАЇНИ
ДО ЄВРОПЕЙСЬКОГО РИНКУ**

(назва навчальної дисципліни)

підготовки бакалавр
(назва освітнього ступеня)

денної та заочної форм здобуття освіти

освітньо-професійна програма всі
(назва)

спеціалізації / предметної спеціальності всі
(за наявності) (шифр і назва)

спеціальності всі
(шифр, назва спеціальності)

галузі знань всі
(шифр і назва)

ВИКЛАДАЧ (-ЧІ): к.е.н., доцент Павлюк Т.С.
(ПІБ, науковий ступінь, вчене звання, посада)

Обговорено та ухвалено
на засіданні кафедри ПМОіЛ

Протокол № _____ від “ _____ ” _____ 202 _____ р.
Завідувач кафедри _____

(підпис) **Павлюк Т.С.**
(ініціали, прізвище)

Погоджено
Гарант освітньо-професійної програми

(підпис) **Павлюк Т.С.**
(ініціали, прізвище)

2024 рік



Зв'язок з викладачем (викладачами): к.е.н., доц. Павлюк Тетяна Сергіївна

E-mail: pavliuktetiana.znu@gmail.com

Сезн ЗНУ повідомлення: <https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=17220>

Телефон: (061) 289-41-15 (кафедра)

Інші засоби зв'язку: Telegram – 0505574450

Кафедра: кафедра підприємництва, менеджменту організацій та логістики, VI корпус, ауд.415

1. Опис навчальної дисципліни

***Основна мета** дисципліни полягає в тому, щоб надати студентам комплексне розуміння процесів інтеграції українських підприємств у єдиний європейський ринок. Завдання дисципліни полягає у формуванні у студентів навичок аналізувати економічні, правові та інші аспекти інтеграції, а також розробляти ефективні стратегії для успішного виходу українських компаній на європейський ринок.*

Цей курс пропонує детальний огляд процесу інтеграції українських підприємств у єдиний європейський ринок, зокрема:

- *теоретичні основи європейської інтеграції,*
- *аналіз європейського ринку,*
- *можливості та виклики інтеграції українських підприємств,*
- *стратегії входу на європейський ринок, підтримка експорту в Україні та ЄС,*
- *правові аспекти інтеграції, фінансування експортних операцій,*
- *практичні аспекти ведення бізнесу в ЄС,*
- *кейси успішних українських компаній на європейському ринку.*

Цей курс є важливим для студентів, оскільки він дає їм знання та навички, необхідні для:

- *Розуміння процесів європейської інтеграції. Студенти отримають глибоке розуміння того, як функціонує єдиний європейський ринок, які його переваги та виклики, а також які історичні та політичні фактори вплинули на його формування.*
- *Аналізу можливостей та ризиків для українського бізнесу. Курс допоможе студентам оцінити потенціал європейського ринку для українських компаній, а також визначити можливі перешкоди та ризики, з якими вони можуть зіткнутися.*
- *Розробки ефективних стратегій виходу на європейський ринок. Студенти навчатимуться розробляти стратегії входу на європейський ринок, враховуючи специфіку різних сегментів ринку, конкурентне середовище та культурні особливості країн ЄС.*
- *Застосування знань на практиці. Отримані знання студенти зможуть застосувати для вирішення реальних бізнес-завдань, таких як розробка маркетингових планів, проведення досліджень ринку, ведення переговорів з європейськими партнерами.*
- *Підготовки до роботи в міжнародному бізнесі. Курс сприяє формуванню міжнародної орієнтації та підприємницького духу, що є важливими якостями для успішної кар'єри в сучасному світі.*
- *Сприяння розвитку української економіки. Випускники, які опанували цей курс, зможуть сприяти інтеграції українських підприємств у європейський ринок, що позитивно вплине на розвиток національної економіки.*

Отже, цей курс готує студентів до успішної діяльності в умовах глобалізації та європейської інтеграції, забезпечуючи їх необхідними знаннями та навичками для досягнення професійних цілей.



ІНТЕГРАЦІЯ ПІДПРИЄМСТВ УКРАЇНИ ДО ЄВРОПЕЙСЬКОГО РИНКУ
Паспорт навчальної дисципліни

Нормативні показники	денна форма здобуття освіти	заочна форма здобуття освіти
Статус дисципліни	Вибіркова	
Семестр	5-й 6-й	5-й 6-й
Кількість кредитів ECTS	2 2	
Кількість годин	60 60	
Лекційні заняття	20 год. 20 год	
Практичні заняття	-	
Самостійна робота	40год.	
Консультації	<i>консультації очні або дистанційні (понеділок-п'ятниця за попередньою домовленістю у telegram</i>	
Вид підсумкового семестрового контролю:	залік	
Посилання на електронний курс у СЕЗН ЗНУ (платформа Moodle)	https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=17220	

2. Методи досягнення запланованих освітньою програмою компетентностей і результатів навчання

КОМПЕТЕНТНОСТІ/ результати навчання	Методи навчання	Форми і методи оцінювання
ЗК 6 Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел. СК 9 Здатність до організації зовнішньоекономічної діяльності підприємницьких, торговельних і біржових структур.	1. Інформаційно-лекційні методи: – Лекції з використанням мультимедійних засобів – Електронні лекції – Консультування 2. Проблемно-дослідницькі методи: – Аналіз проблемних ситуацій – Ділові ігри – Case-study 3. Самостійні методи: – Вивчення рекомендованої	1. Поточний контроль: – Усне опитування – Тестування – Виконання практичних завдань – Написання рефератів та доповідей (есе тощо) 2. Рубіжний контроль: – Тестування – Захист рефератів – Індивідуальні усні співбесіди 3. Підсумковий контроль: – Залік (усна або письмова форма)



	літератури – Виконання практичних завдань – Підготовка рефератів	– тестування, усне співбесіда
Програмні результати навчання		
<p>ПРН 5 Організувати пошук, самостійний відбір, якісну обробку інформації з різних джерел для формування банків даних у сфері підприємництва, торгівлі.</p> <p>ПРН 19 Застосовувати знання й уміння для забезпечення ефективної організації зовнішньоекономічної діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур з урахуванням ринкової кон'юнктури і діючих правових норм.</p>	<p>1. Інформаційно-лекційні методи: – Лекції з використанням мультимедійних засобів – Електронні лекції – Консультування</p> <p>2. Проблемно-дослідницькі методи: – Аналіз проблемних ситуацій – Ділові ігри – Case-study</p> <p>3. Самостійні методи: – Вивчення рекомендованої літератури – Виконання практичних завдань – Підготовка рефератів та доповідей</p>	<p>1. Поточний контроль: – Усне опитування – Тестування – Виконання практичних завдань – Написання рефератів та доповідей</p> <p>2. Рубіжний контроль: – Тестування – Захист рефератів – Індивідуальні усні співбесіди</p> <p>3. Підсумковий контроль: – Залік (усна або письмова форма) – тестування, усне співбесіда</p>

3. Зміст навчальної дисципліни

Змістовий модуль 1. Сутність, класифікація та особливості функціонування торговельних підприємств та форма продажу товарів

Цей модуль знайомить студентів з фундаментальними поняттями та принципами економіки торговельного підприємства. Він охоплює такі теми та питання: Сутність торгівлі як галузевої економічної системи та основи її функціонування в умовах ринкової економіки, Торговельне підприємство в системі ринкових відносин. Стратегія діяльності торговельного підприємства та її обґрунтування, Історія розвитку торгівлі та інфраструктура ринку. Також цей модуль присвячений вивченню різних форм та методів продажу товарів, які використовуються торговельними підприємствами, враховуючи є такі теми та питання: Класифікація форм продажу товарів. Особливості роздрібного продажу. Особливості гуртового продажу. Комісійний та консигнаційний продаж. Франчайзинг. Сучасні тенденції розвитку форм продажу товарів

Цей модуль закладає фундамент для подальшого вивчення студентами дисципліни "Економіка торговельного підприємства". Він дає їм розуміння сутності, класифікації та особливості функціонування торговельних підприємств в умовах ринкової економіки, що є необхідною базою для формування навичок ефективного управління торговельною діяльністю.

Змістовий модуль 2. Управління розвитком, діяльністю та витратами торговельних підприємств

Цей модуль присвячений вивченню принципів та методів управління розвитком, діяльністю та витратами торговельних підприємств. Він охоплює такі теми та питання : Стратегічне управління торговельним підприємством. Управління товарним асортиментом. Ціноутворення в торгівлі. Маркетинг в торгівлі. Управління персоналом в торгівлі. Фінансове управління торговельним підприємством. Сутність та класифікація витрат торговельного підприємства. Методи обліку та аналізу витрат торговельного підприємства. Управління матеріальними витратами. Управління витратами на оплату праці. Управління іншими витратами. Оптимізація витрат торговельного підприємства.

Цей модуль має практичну спрямованість і дає студентам знання та навички, необхідні для зниження витрат та підвищення рентабельності торговельного підприємства.

4. Структура навчальної дисципліни



Вид заняття /роботи	Назва теми	Кількість годин		Згідно з розкладом
		о/д.ф.	з.ф.	
Змістовий модуль 1	Стартовий майданчик - перші кроки до Європейського ринку			
Лекція 1-2	<p>Тема 1. Євроінтеграція України: шлях до європейської родини.</p> <p>Поняття європейська інтеграція, її основні принципи та цілі.</p> <p>Загальна характеристика інституційного механізму та інститутів Європейського Союзу.</p> <p>Спільні європейські політики та їх значення для України.</p> <p>Історичний контекст та важливість євроінтеграції для України.</p> <p>Основні етапи України на шляху до ЄС та переваги членства в ЄС.</p> <p>Особливості соціально-економічного аспекту української євроінтеграції.</p>	4	1	<i>щотижня</i>
Лекція 3-4	<p>Тема 2. Асоціація Україна-ЄС: досягнення та перспективи.</p> <p>Історичний контекст укладення угоди та основні положення угоди про асоціацію</p> <p>Україна-ЄС: деякі напрями секторальної інтеграції</p> <p>Європейські стандарти для побудови України.</p> <p>Поглиблена та всеохоплююча зона вільної торгівлі</p> <p>Виклики реалізації угоди: внутрішні проблеми та зовнішні фактори впливу</p> <p>Проблеми адаптації до європейських стандартів</p> <p>Новий етап руху до ЄС: кандидатський статус і перспективи євроінтеграції</p> <p>Особливості і перспективи нового етапу євроінтеграції України</p>	4	1	<i>щотижня</i>
Лекція 5	<p>Тема 3. Партнерство Україна-НАТО: нові виміри співпраці.</p> <p>Визначення терміна "партнерство Україна-НАТО" та значення співпраці для безпеки України та євроатлантичної інтеграції</p> <p>Історичний контекст партнерства: основні етапи розвитку партнерства</p> <p>Участь України в програмах НАТО (Партнерство заради миру, Individual Partnership Action Plan) та інші напрямки співпраці</p> <p>Військові виклики та загрози: реакція НАТО на агресію росії</p> <p>Стандарти НАТО, адаптація та нові виміри співпраці</p> <p>Можливі сценарії подальшої інтеграції</p> <p>Роль НАТО в забезпеченні стабільності в регіоні</p>	2	0,5	<i>щотижня</i>



Змістовий модуль 2	Відкриті горизонти – можливості виходу на європейський ринок			
Лекція 6	<p>Тема 4. Соціальна політика ЄС Основи та цілі соціальної політики ЄС Інструменти та механізми реалізації соціальної політики Актуальні питання соціальної політики ЄС Порівняльний аналіз соціальної політики ЄС та України Соціальна політика ЄС в контексті євроінтеграції України Громадянське суспільство та соціальна політика ЄС</p>	2	0,5	<i>щотижня</i>
Лекція 7-8	<p>Тема 5. Переговорна рамка для України: вимоги та очікуванн Виклики та можливості для України: вимоги Єврокомісії та рамка вступу в ЄС Значення переговорної рамки для розвитку співпраці між Україною та ЄС. Вплив історичних подій на сучасні переговори. Очікування України від ЄС. Підтримка в реформах та євроінтеграційних процесах. Внутрішні та зовнішні виклики Звіт за результатами проведення первинної оцінки стану імплементації актів права Європейського Союзу (acquis ЄС) – селф-скринінгу</p>	4	0,5	<i>щотижня</i>
Лекція 9	<p>Тема 6. Фінансування євроінтеграції: інструменти та механізми Європейські фонди: можливості та умови отримання. Національні програми підтримки експорту та інвестицій. Приватні інвестиції: залучення іноземних інвесторів. Банківське фінансування: особливості кредитування проектів євроінтеграції.</p>	2	0,5	<i>щотижня</i>
Лекція 10.	<p>Тема 7. Сценарії розвитку подальшої інтеграції України в ЄС. Нинішній статус України в процесі євроінтеграції. Кандидат на членство, виконання планів дій. Основні внутрішні та зовнішні фактори впливають на темпи та напрямки інтеграції України в ЄС. Основні виклики стоять перед Україною на шляху до повноцінного членства в ЄС. Можливі сценарії розвитку. Фактори, можуть вплинути на реалізацію кожного зі сценаріїв. Вплив інтеграції на різні сфери життя. Роль громадянського суспільства та бізнесу. Досвід інших країн, які вступили до ЄС.</p>	2	0,5	<i>щотижня</i>



Змістовий модуль 3	Бізнес по-новому: адаптація до європейських стандартів			
Лекція 11-12	<p>Тема 8. Повна та всеохоплююча зона вільної торгівлі (ПВЗВТ)</p> <p>Що таке ПВЗВТ? Основні компоненти ПВЗВТ. Чим ПВЗВТ відрізняється від звичайної зони вільної торгівлі? Мета та переваги ПВЗВТ. Процес створення та імплементації ПВЗВТ. Виклики та ризики ПВЗВТ. ПВЗВТ в контексті євроінтеграції України. Порівняльний аналіз. Як ПВЗВТ України з ЄС відрізняється від інших угод про вільну торгівлю? Майбутнє ПВЗВТ</p>	4	1	<i>щотижня</i>
Лекція 13	<p>Тема 9. Регуляторне наближення: виклики та можливості для бізнесу</p> <p>Основні напрями регуляторного наближення. Вплив регуляторних змін на бізнес-процеси. Інструменти підтримки підприємств у процесі адаптації. Роль громадських організацій у формуванні регуляторної політики.</p>	2	0,5	<i>щотижня</i>
Лекція 14	<p>Тема 10. Український бізнес у європейському просторі: можливості та виклики закупівлі в системі ProZorro на тлі європейської інтеграції</p> <p>Система ProZorro: основні принципи та переваги. Участь українських компаній у державних закупівлях: аналіз поточної ситуації. Європейський ринок державних закупівель: особливості та перспективи. Інтеграція системи ProZorro в європейський простір: виклики та перспективи. Стратегії успішної участі українських компаній у державних закупівлях в Україні та ЄС. Загальні питання про конкуренцію на ринках ЄС. Вплив європейської конкурентної політики на різні сектори економіки. Конкуренція на зовнішніх ринках та її взаємозв'язок з європейською політикою</p>	2	0,5	<i>щотижня</i>
Змістовий модуль 4	Разом до успіху: співпраця з європейськими партнерам			
Лекція 15	<p>Тема 11. Стандартизація: шлях до європейського ринку</p> <p>Системи стандартизації в ЄС. Процедури сертифікації та оцінки відповідності. Технічні бар'єри в торгівлі та шляхи їх подолання. Роль органів з оцінки відповідності.</p>	2	0,5	<i>щотижня</i>
Лекція 16	Тема 12. Інтелектуальна власність: захист і використання	2	0,5	<i>щотижня</i>



	<p>Правова охорона інтелектуальної власності в ЄС. Процедури реєстрації торгових марок, патентів, авторських прав. Ліцензування та франчайзинг. Захист від підробок і недобросовісної конкуренції.</p>			
Лекція 17	<p>Тема 13. Цифрова трансформація бізнесу в умовах євроінтеграції Єдиний цифровий ринок ЄС: можливості для українського бізнесу. Електронна комерція: створення онлайн-магазинів, просування товарів і послуг на європейському ринку. Цифрові платформи та маркетплейси. Кібербезпека: захист даних та інформаційних систем.</p>	2	0,5	<i>щотижня</i>
Лекція 18	<p>Тема 14. Сталий розвиток і зелена економіка в контексті євроінтеграції Зелений курс ЄС та його вплив на український бізнес. Екологічні стандарти та сертифікація. Інвестиції в енергоефективність та відновлювані джерела енергії. Циркулярна економіка: принципи та практики.</p>	2	0,5	<i>щотижня</i>
Лекція 19	<p>Тема 15. Екологічні аспекти Угоди про асоціацію між Україною та ЄС в контексті глобальних змін клімату Причини та глобальні наслідки зміни клімату у світі. Екологічна інтеграція країн-членів та країн-кандидатів на вступ до ЄС. Інструменти ЄС щодо охорони довкілля, у тому числі економічні інструменти екологічної політики. Національні стратегічні та планувальні документи у сфері охорони природнього навколишнього середовища: суть та строки виконання. Особливості виконання екологічної складової Угоди про асоціацію, у тому числі, на регіональному рівні. Єдиний національний реєстр з оцінки впливу на довкілля.</p>	2	0,5	<i>щотижня</i>
Лекція 20	<p>Тема 16. Інструменти співпраці з ЄС задля місцевого та регіонального економічного розвитку Євроінтеграційний вектор розвитку України: пріоритетні сектори розвитку економіки. Стратегічні напрями допомоги Україні та її види (макрофінансова допомога ЄС, кредити, технічна допомога та гуманітарна підтримка). Інституції, що представляють європейські інструменти підтримки для українців. Програми ЄС, які відкриті для України. Механізми отримання допомоги.</p>	2	0,5	<i>щотижня</i>

ЗАПОРІЗЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
Силабус навчальної дисципліни



	Європейські фінансові інструменти для органів місцевого самоврядування та бізнесу. Гранти: можливості для запровадження інновацій, започаткування бізнесу, пошуку партнерів тощо.			
Самостійні роботи	Прописані в методичних рекомендаціях для виконання самостійних робіт з дисципліни Економіка торговельного підприємства	40 40	50 50	<i>індивідуально</i>
Разом		20 20	10 10	
		60	60	

5. Види і зміст контрольних заходів

Вид заняття/роботи	Вид поточного контрольного заходу	Зміст контрольного заходу*	Критерії оцінювання та термін виконання*	Усього балів
1	2	3	4	5
Поточний контроль				
практичні самостійні роботи	Виконання практичних робіт у СЕЗН ЗНУ (платформа Moodle)	https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=172 20	практична 1 практична 2	10 10
Модульний контроль 1	проходження тестів у СЕЗН ЗНУ (платформа Moodle)	https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=172 20		20
Модульний контроль 2	проходження тестів у СЕЗН ЗНУ (платформа Moodle)	https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=172 20		20
практичні самостійні роботи	Виконання практичних робіт у СЕЗН ЗНУ (платформа Moodle)	https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=172 20	практична 3 практична 4	10 10
Модульний контроль 1	проходження тестів у СЕЗН ЗНУ (платформа Moodle)	https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=172 20		20
Модульний контроль 2	проходження тестів у СЕЗН ЗНУ (платформа Moodle)	https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=172 20		20
Усього поточний контроль	4 (семестр) 4 (семестр)			60 60
Підсумковий контроль				
залік	Теоретичне завдання (2 питання з переліку (рандомний вибір)	Питання для підготовки: розміщені у СЕЗН ЗНУ (платформа Moodle) https://moodle.znu.edu.ua/course/view.php?id=172 20		40



Усього підсумковий контроль	1			40
Окремо студенти готують та захищають курсову роботу	вимоги до написання та захисту КР містяться у методичних вказівках до написання курсової роботи			100

Шкала оцінювання ЗНУ: національна та ECTS

За шкалою ECTS	За шкалою університету	За національною шкалою	
		Екзамен	Залік
A	90 – 100 (відмінно)	5 (відмінно)	Зараховано
B	85 – 89 (дуже добре)	4 (добре)	
C	75 – 84 (добре)		
D	70 – 74 (задовільно)	3 (задовільно)	
E	60 – 69 (достатньо)		
FX	35 – 59 (незадовільно – з можливістю повторного складання)	2 (незадовільно)	Не зараховано
F	1 – 34 (незадовільно – з обов'язковим повторним курсом)		

6. Основні навчальні ресурси

Рекомендована література

1. Угода про асоціацію між Україною, з однієї сторони, та Європейським Союзом, європейським співтовариством з атомної енергії і їхніми державами-членами, з іншої сторони від 27.06.2014 р. URL: http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/984_011/paran2820#n2820 (дата звернення: 16.09.2024)
2. Беззуб І. Україна-НАТО: стан та перспективи взаємовідносин. URL: http://nbuviap.gov.ua/index.php?option=com_content&view=article&id=2751:ukrajina-nato-stan-ta-perspektivi-vzaemovidnosin&catid=8&Itemid=350 (дата звернення: 16.09.2024)
3. Угода про асоціацію між Україною та ЄС: зміст та імплементація. Лабораторія законодавчих ініціатив. URL: <https://parlament.org.ua/wp-content/uploads/2018/03/1.pdf> (дата звернення: 16.09.2024)
4. European Parliament. Fact Sheets on the European Union. Foreign policy: aims, instruments and achievements. URL: <http://www.europarl.europa.eu/factsheets/en/sheet/158/foreign-policy-aims-instruments-and-achievements> (дата звернення: 16.09.2024)
5. Treaty on European Union. Chapter 2. Specific Provisions on the Common Foreign and Security Policy. URL: <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?uri=celex%3A12012M%2FTXT> (дата звернення: 16.09.2024)
6. Зміцнення відносин між НАТО і ЄС / Офіційний сайт НАТО: URL: <https://www.nato.int/docu/review/2019/Also-in-2019/strengthening-eu-nato-relations/UK/index.htm> (дата звернення: 16.09.2024)



7. Центр інформації та документації НАТО в Україні:
URL: https://www.nato.int/cps/uk/natolive/topics_64610.htm (дата звернення: 16.09.2024)
8. Офіційний сайт Європейського Союзу URL: http://europa.eu/index_en.htm (дата звернення: 16.09.2024)
9. Представництво Європейського Союзу в Україні
URL: http://eeas.europa.eu/delegations/ukraine/index_uk.htm (дата звернення: 16.09.2024)
10. Офіційний сайт Ради Європи URL: <http://www.coe.int> (дата звернення: 16.09.2024)
11. Бюро інформації Ради Європи в Україні URL: <http://www.js0-era.org/ua> (дата звернення: 16.09.2024)

Перелік нормативно-правових актів

1. Закон України «Про ратифікацію Угоди про асоціацію між Україною, з однієї сторони, та Європейським Союзом, Європейським співтовариством з атомної енергії і їхніми державами-членами, з іншої сторони» № 1678-VII від 16 верес. 2014 р.
URL: <http://zakon0.rada.gov.ua/laws/show/1678-18> (дата звернення: 05.05.2021)
2. Закон України від 21.09.2011 №3764-VI «Про ратифікацію Протоколу до Угоди про партнерство і співробітництво між Україною і Європейськими Співтовариствами та їх державами-членами про Рамкову угоду між Україною та Європейським Співтовариством про загальні принципи участі України в програмах Співтовариства»
3. Закон України від 06.03.2008 №137-VI «Про ратифікацію Угоди між Європейським Союзом і Україною про визначення загальної схеми участі України в операціях Європейського Союзу із врегулюванням криз»
4. Закон України від 15.01.2008 №117-VI «Про ратифікацію Угоди між Україною та Європейським Співтовариством про спрощення оформлення віз»
5. Указ Президента України від 19.12.2007 №1236/2007 «Про заходи щодо активізації євроінтеграційного прикордонного співробітництва»
6. Постанова Верховної Ради України від 27.06.2007 №1242-V «Про Рекомендації парламентських слухань на тему: «Про інтенсифікацію співробітництва України з Європейським Союзом у рамках єврорегіонів та перспективи транскордонного співробітництва»
7. Закон України від 18.03.2004 №1629-IV «Про Загальнодержавну програму адаптації законодавства України до законодавства Європейського Союзу»
8. Порядок денний асоціації Україна – ЄС із внесеними змінами (20.06.2011)
9. План дій Україна – ЄС (Дата схвалення Радою з питань співробітництва між Україною і Європейським Союзом: 21.02.2005)
10. Угода про партнерство та співробітництво між Україною і Європейськими Співтовариствами та їх державами членами (Угоду ратифіковано Законом №237/94-ВР від 10.11.1994)
11. Робочий документ Європейської Комісії до Комунікації «Східне партнерство» від 03.12.2008
12. Робочий документ Європейської Комісії. Додаток до Повідомлення Європейської Комісії для Ради ЄС та Європейського Парламенту про посилення європейської політики сусідства (Брюссель, 04.12.2006)
13. Повідомлення Європейської Комісії «Прокладаючи шлях для запровадження нового Інструмента відносин з країнами-сусідами» (Брюссель, 01.07.2003)
14. Спільна стратегія ЄС щодо України від 11.12.1999



7. Регуляції і політики курсу

Відвідування занять. Регуляція пропусків.

Відвідування усіх занять є обов'язковим. Заняття, що були пропущені з поважної причини можна відпрацювати на консультаціях (за попередньою домовленістю через telegram)

Політика академічної доброчесності

Всі роботи, які студенти роблять з дисципліни протягом семестру: курсові, реферати, ессе, тощо будуть ретельно перевірятися викладачем на плагіат та на використання штучного інтелекту. Роботи тих студентів, що порушили академічну доброчесність до захисту прийматися не будуть та не будуть враховані при оцінюванні, тобто будуть мати 0 балів.

Визнання результатів неформальної/інформальної освіти

Якщо здобувач має сертифікати, що підтверджують отриманих за рахунок неформальної/інформальної освіти знання з даного курсу, то їх буде враховано при поточному контролі (з перевіркою на відповідність тем). Однак при оцінюванні курсових робіт ці сертифікати враховуватись не будуть.

ДОДАТКОВА ІНФОРМАЦІЯ

ГРАФІК ОСВІТНЬОГО ПРОЦЕСУ 2024-2025 н. р. доступний за адресою:
<https://tinyurl.com/yckze4jd>.

НАВЧАЛЬНИЙ ПРОЦЕС ТА ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ ЯКОСТІ ОСВІТИ. Перевірка набутих студентами знань, навичок та вмінь (атестації, заліки, іспити та інші форми контролю) є невід'ємною складовою системи забезпечення якості освіти і проводиться відповідно до Положення про організацію та методикку проведення поточного та підсумкового семестрового контролю навчання студентів ЗНУ: <https://tinyurl.com/y9tve4lk>.

ПОВТОРНЕ ВИВЧЕННЯ ДИСЦИПЛІН, ВІДРАХУВАННЯ. Наявність академічної заборгованості до 6 навчальних дисциплін (в тому числі проходження практики чи виконання курсової роботи) за результатами однієї екзаменаційної сесії є підставою для надання студенту права на повторне вивчення зазначених навчальних дисциплін. Порядок повторного вивчення визначається Положенням про порядок повторного вивчення навчальних дисциплін та повторного навчання у ЗНУ: <https://tinyurl.com/y9pkmmp5>. Підстави та процедури відрахування студентів, у тому числі за невиконання навчального плану, регламентуються Положенням про порядок переведення, відрахування та поновлення студентів у ЗНУ: <https://tinyurl.com/ycds57la>.

ВИРІШЕННЯ КОНФЛІКТІВ. Порядок і процедури врегулювання конфліктів, пов'язаних із корупційними діями, зіткненням інтересів, різними формами дискримінації, сексуальними домаганнями, міжособистісними стосунками та іншими ситуаціями, що можуть виникнути під час навчання, регламентуються Положенням про порядок і процедури вирішення конфліктних ситуацій у ЗНУ: <https://tinyurl.com/57wha734>. Конфліктні ситуації, що виникають у сфері стипендіального забезпечення здобувачів вищої освіти, вирішуються стипендіальними комісіями факультетів, коледжів та університету в межах їх повноважень, відповідно до: Положення про порядок призначення і виплати академічних стипендій у ЗНУ: <https://tinyurl.com/yd6bq6p9>; Положення про призначення та виплату соціальних стипендій у ЗНУ: <https://tinyurl.com/y9r5dpwh>.

ПСИХОЛОГІЧНА ДОПОМОГА. Телефон довіри практичного психолога **Марті Ірини Вадимівни** (061) 228-15-84, (099) 253-78-73 (щоденно з 9 до 21).

ЗАПОРІЗЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ

Силабус навчальної дисципліни



УПОВНОВАЖЕНА ОСОБА З ПИТАНЬ ЗАПОБІГАННЯ ТА ВИЯВЛЕННЯ КОРУПЦІЇ

Запорізького національного університету: **Банах Віктор Аркадійович**

Електронна адреса:

Гаряча лінія: Тел.

РІВНІ МОЖЛИВОСТІ ТА ІНКЛЮЗИВНЕ ОСВІТНЄ СЕРЕДОВИЩЕ. Центральні входи усіх навчальних корпусів ЗНУ обладнані пандусами для забезпечення доступу осіб з інвалідністю та інших маломобільних груп населення. Допомога для здійснення входу у разі потреби надається черговими охоронцями навчальних корпусів. Якщо вам потрібна спеціалізована допомога, будь ласка, зателефонуйте (061) 228-75-11 (начальник охорони). Порядок супроводу (надання допомоги) осіб з інвалідністю та інших маломобільних груп населення у ЗНУ: <https://tinyurl.com/ydhcsagx>.

РЕСУРСИ ДЛЯ НАВЧАННЯ

НАУКОВА БІБЛІОТЕКА: <http://library.znu.edu.ua>. Графік роботи абонементів: понеділок-п'ятниця з 08.00 до 16.00; вихідні дні: субота і неділя.

СИСТЕМА ЕЛЕКТРОННОГО ЗАБЕЗПЕЧЕННЯ НАВЧАННЯ (MOODLE):
<https://moodle.znu.edu.ua>

Якщо забули пароль/логін, направте листа з темою «Забув пароль/логін» за адресою: moodle.znu@znu.edu.ua.

У листі вкажіть: прізвище, ім'я, по-батькові українською мовою; шифр групи; електронну адресу. Якщо ви вказували електронну адресу в профілі системи Moodle ЗНУ, то використовуйте посилання для відновлення паролю <https://moodle.znu.edu.ua/mod/page/view.php?id=133015>.

ЦЕНТР ІНТЕНСИВНОГО ВИВЧЕННЯ ІНОЗЕМНИХ МОВ: <http://sites.znu.edu.ua/child-advance/>

ЦЕНТР НІМЕЦЬКОЇ МОВИ, ПАРТНЕР ГЕТЕ-ІНСТИТУТУ:
<https://www.znu.edu.ua/ukr/edu/ocznu/nim>

ШКОЛА КОНФУЦІЯ (ВИВЧЕННЯ КИТАЙСЬКОЇ МОВИ): <http://sites.znu.edu.ua/confucius>