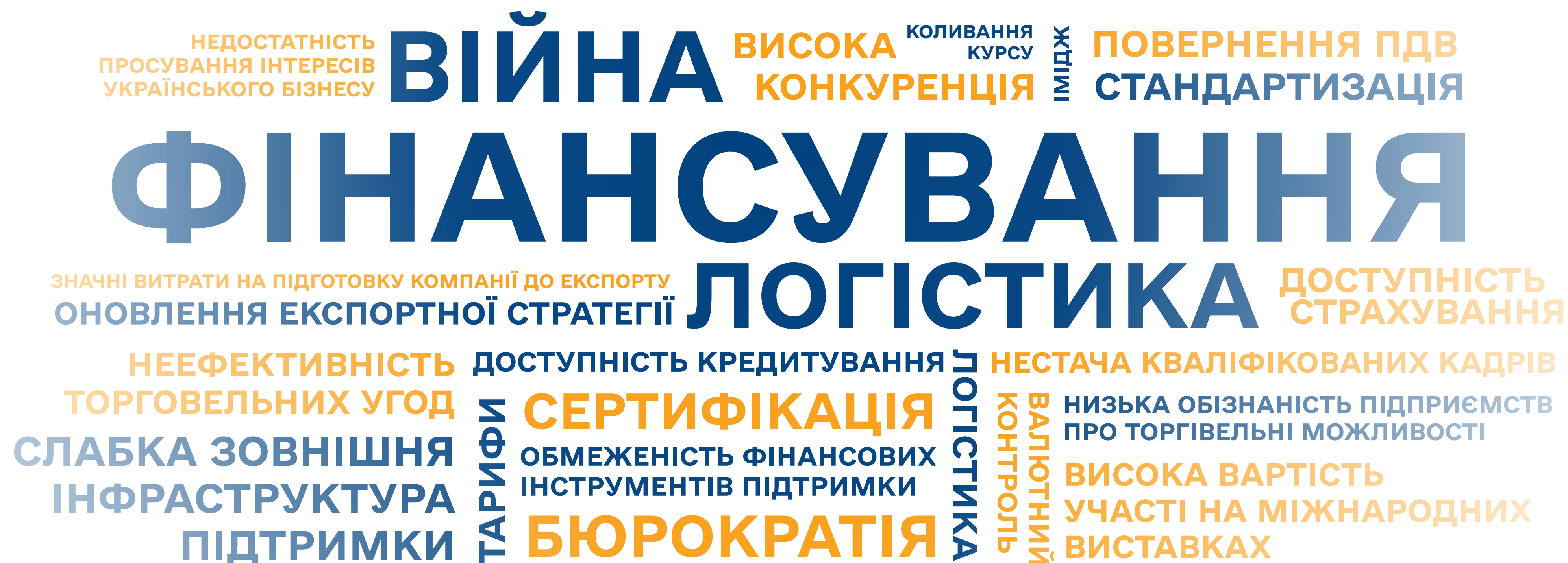




**НОВІ
МОЖЛИВОСТІ
ДЛЯ УКРАЇНСЬКИХ
ЕКСПОРТЕРІВ**

Проблематика експортерів



Експортно-кредитне агентство України – це

Професійна



7 лютого 2018 року Уряд ухвалив постанову про створення Експортно-кредитного агентства, а у 2022 році розпочався рестарт ЕКА

Відкрита



всю інформацію про діяльність ЕКА можна знайти на офіційному сайті компанії – www.esa.gov.ua

Клієнто-орієнтована



ЕКА – це передусім доступний якісний сучасний фінансовий сервіс

Державна



100% акцій товариства належить державі

компанія, яка допомагає українським експортерам бути конкурентними на світовому ринку

Що ми робимо

ЕКА створене з метою стимулювання масштабної експансії експорту товарів, робіт та послуг українського походження шляхом страхування

- ✓ ЕКА страхує експорт всіх робіт, послуг українського походження
- ✓ ЕКА страхує експорт товарів згідно з кодами УКТ ЗЕД з урахуванням обмежень, встановлених статтею 8 Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності»
 - ЕКА страхує зовнішньоекономічний договір / експортний кредит / інвестиційний кредит / пряму інвестицію в Україну / банківську гарантію на суму до 204 млн грн
 - ЕКА страхує до 85% вартості зовнішньоекономічного договору



* ЗЕД — зовнішньоекономічний договір

Результати роботи ЕКА за 2022-2025 рік

станомна 31.10.25

Кількість підтриманих експортерів:

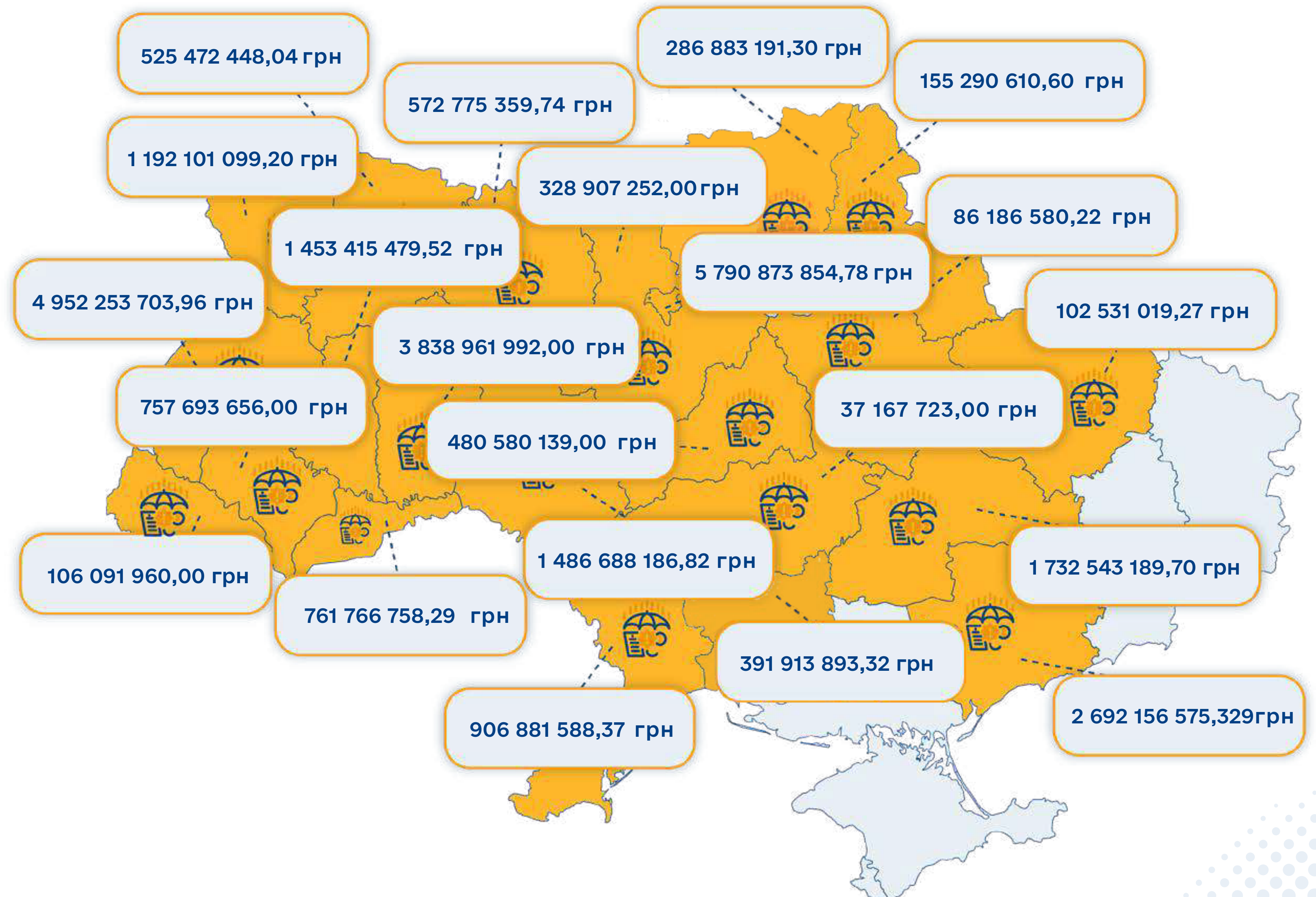
175

Обсяг підтриманого експорту:

28 639 136 260,46

Обсяг виданих за підтримки ЕКА кредитів на виконання договорів ЗЕД:

3 705 971 586,03



Що ми пропонуємо



Потреба



Рішення



Продукт

Отримати експортний кредит за спрощеною процедурою



Звернутися до банку-партнера за отриманням кредиту під заставу договору страхування ЕКА* за спрощеною процедурою



Партнерська кредитна програма для експортерів - портфельне страхування

Отримати експортний кредит на реалізацію нестандартного експортного проекту



Запропонувати банку покрити ризик неповернення кредиту страхуванням в ЕКА*



Страхування предекспортного фінансування

* Постановою Правління НБУ № 351 від 30.06.2016 визначено, що гарантії/договори страхування ЕКА є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

Що ми пропонуємо



Потреба

Отримати банківську гарантію на виконання експортного контракту

Експортувати на умовах відстрочки або розстрочки



Рішення

Запропонувати банку покрити ризик виплати за гарантією шляхом страхування в ЕКА*

Застрахувати ризик неплатежів за контрактом



Продукт

Страхування банківських гарантій/контргарантій

Страхування зовнішньоекономічного договору

* Постановою Правління НБУ № 351 від 30.06.2016 визначено, що гарантії/договори страхування ЕКА є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

Що ми пропонуємо



Потреба

Отримати інвестиційний кредит на розвиток експортного потенціалу

Інвестувати у розвиток експортного потенціалу або захистити існуючу інвестицію від воєнних та політичних ризиків



Рішення

Запропонувати банку покрити ризик неповернення кредиту через настання воєнних та політичних ризиків страхуванням в ЕКА*

Застрахувати пряму інвестицію та дивіденди від воєнних та політичних ризиків



Продукт

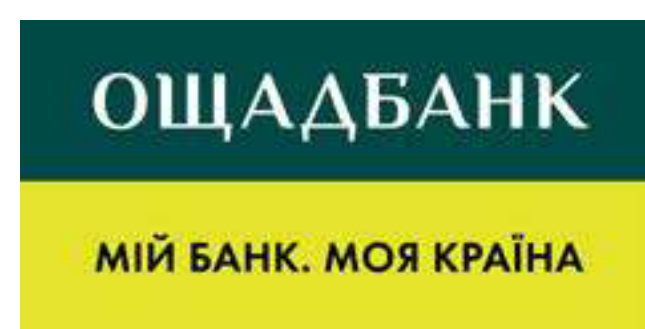
Страхування інвестиційних кредитів

Страхування прямих інвестицій

* Постановою Правління НБУ № 351 від 30.06.2016 визначено, що гарантії/договори страхування ЕКА є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

Банки-партнери

Банки, що працюють з ЕКА в рамках портфельного страхування



Банки, що працюють з ЕКА в рамках індивідуального страхування



ПАРТНЕРСЬКА КРЕДИТНА ПРОГРАМА ДЛЯ ЕКСПОРТЕРІВ - ПОРТФЕЛЬНЕ СТРАХУВАННЯ

Максимальна сума кредиту

становить 20 мільйонів гривень (в еквіваленті)

Максимальний строк кредиту

становить 5 років

Відсоткова ставка

відповідно до умов банку

Можна поєднувати

з державною програмою «Доступні кредити 5-7-9%» (Постановою КМУ № 312 від 18.03.2022 внесено відповідні зміни до програми)

Договір страхування ЕКА є основним забезпеченням

Постановою Правління НБУ № 351 від 30.06.2016 визначено, що гарантії/договори страхування ЕКА є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

Швидке та доступне рішення

окрема згода ЕКА не вимагається, а річна вартість послуг ЕКА у період дії воєнного стану та впродовж 60 днів після його припинення становить 0,6% у перші два роки страхування

Партнерська кредитна програма для експортерів - портфельне страхування



ОСНОВНІ ВИМОГИ

ЕКСПОРТНИЙ КРЕДИТ

- 🎯 цільове використання фінансування: експорт (продаж) або виробництво українських товарів (робіт, послуг) з подальшим експортом в т.ч., але не обмежуючись, придбання основних засобів, поповнення обігових коштів;
- 🎯 обов'язкове забезпечення: договір страхування ЕКА, майнові права на виручку (для експортних кредитів сумою більше 5 млн грн), порука кінцевого бенефіціарного власника;
- 🎯 джерела погашення: валютна виручка за зовнішньоекономічним договором, що фінансується та/або виручка від фінансово- господарської діяльності.

ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНИЙ ДОГОВІР

- 🎯 предмет договору: експорт українських товарів (робіт, послуг), що відповідають вимогам ст. 8 Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності»;
- ✓ відповідність іноземного покупця вимогам Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» (насамперед, ст. 11);
- ✗ сторони договору: не можуть входити до однієї групи пов'язаних осіб та/або таких, що є під спільним контролем;
- ✗ відсутність в іноземного покупця простроченої дебіторської заборгованості перед українським експортером понад 30 днів.

ПОЗИЧАЛЬНИК

- ✓ суб'єкт господарювання понад 12 місяців;
- ✓ наявність досвіду зовнішньоекономічної діяльності та валютної виручки за останні 12 місяців (або суб'єкт господарювання понад 3 роки);
- ✓ клас згідно з Постановою НБУ №351: позичальник-юридична особа – від «6», позичальник-ФОП – від «2»;
- 🎯 можлива приналежність позичальника до групи пов'язаних осіб або групи під спільним контролем (клас не нижче «6»);
- ✗ відсутність простроченої заборгованості понад 30 днів для учасників групи-клієнтів страхувальника;
- ✗ відсутність порушення законодавства або умов державної підтримки.

СТРАХУВАННЯ ПЕРЕДЕКСПОРТНОГО ФІНАНСУВАННЯ

Відкриває доступ до фінансування

Дозволяє отримати експортний кредит в умовах відсутності або недостатності забезпечення

- Постановою НБУ від 30.06.2016 №351 визначено, що гарантії/договори страхування Товариства є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

- Постановою КМУ від 18.03.2022 №312 дозволено поєднувати з програмою "5-7-9"

Підвищує рівень лояльності банків

Збільшує вірогідність прийняття банком позитивного рішення про видачу експортного кредиту, оскільки ЕКА стає гарантом повернення наданого фінансування в межах кредитного договору

Захищає банк від неплатежів

Стракується ризик невиконання експортером умов кредитного договору в частині погашення основного боргу

Страхування передекспортного фінансування



Варіанти страхування:

- Базовий
- Цільовий - з посиленням контролем за цільовим використання експортного кредиту
- Корпоративний - для кредитування пов'язаних осіб (українського експортера та торгової компанії)



ОСНОВНІ ВИМОГИ

ЕКСПОРТНИЙ КРЕДИТ

- 🎯 цільове використання фінансування: експорт (продаж) або виробництво українських товарів (робіт, послуг) з подальшим експортом;
- 🎯 обов'язкове забезпечення – договір страхування ЕКА, майнові права на виручку за ЗЕД та порука. У випадку неможливості оформлення у заставу майнових прав на виручку за ЗЕД, у забезпечення обов'язково оформляються товари в обороті;
- 🎯 джерела погашення:
 - основне - валютна виручка за зовнішньоекономічним договором, що фінансується;
 - додаткове – виручка від фінансово-господарської діяльності.

ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНИЙ ДОГОВІР

- 🎯 предмет договору: експорт українських товарів (робіт, послуг), що відповідають вимогам ст. 8 Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності»;
- ✓ відповідність іноземного покупця вимогам Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» (насамперед, ст. 11);
- ✗ сторони договору не можуть входити до однієї групи пов'язаних осіб та/або таких, що є під спільним контролем, окрім українського експортера та торгової компанії;
- ✗ відсутність в іноземного покупця простроченої дебіторської заборгованості перед українським експортером понад 30 днів.

ПОЗИЧАЛЬНИК

- ✓ суб'єкт господарювання понад 12 місяців;
- ✓ наявність досвіду зовнішньоекономічної діяльності та валютної виручки за останні 12 місяців (або суб'єкт господарювання понад 3 роки);
- ✓ клас згідно з Постановою НБУ №351: принципала-юридичної особи – до «8», принципала-ФОП – від «2»;
- ✗ відсутність простроченої заборгованості перед банківськими установами та іншими кредиторами понад 90 днів;
- ✗ відсутність порушення законодавства або умов державної підтримки.

СТРАХУВАННЯ БАНКІВСЬКИХ ГАРАНТІЙ

Відкриває можливості

Дозволяє отримати банківську гарантію/контргарантію в умовах відсутності або недостатності забезпечення

- Постановою НБУ від 30.06.2016 №351 визначено, що гарантії/договори страхування Товариства є прийнятним видом забезпечення із коефіцієнтом ліквідності забезпечення 0,85

- Постановою КМУ від 18.03.2022 №312 дозволено поєднувати з програмою "5-7-9"

Підвищує рівень довіри

Знижує ризиковість операції надання банком гарантії експортеру

Сприяє розвитку експорту

Стимулює більш активну участь у просуванні товару на експорт завдяки легкому доступу до інструменту банківської гарантії

Страхування банківських гарантій



ОСНОВНІ ВИМОГИ

ГАРАНТІЯ/КОНТРГАРАНТІЯ

- 🎯 строк дії гарантії починається не раніше, ніж за 3 банківських дні до дати укладення договору страхування;
- 🎯 видана для забезпечення виконання принципалом зобов'язань за базовими відносинами, предметом яких є експорт товарів, робіт, послуг українського походження;
- 🎯 обов'язкове забезпечення – порука;
- 🎯 предмет договору: експорт українських товарів (робіт, послуг), що відповідають вимогам ст. 8 Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності»;
- 🎯 відповідність іноземного покупця вимогам Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» (насамперед, ст. 11);
- ❌ сторони договору про надання гарантії: не можуть входити до однієї групи пов'язаних осіб та/або таких, що є під спільним контролем.

ПРИНЦИПАЛ

- ✅ суб'єкт господарювання понад 12 місяців;
- ✅ наявність досвіду зовнішньоекономічної діяльності;
- ✅ клас згідно з Постановою НБУ №351: принципала-юридичної особи – від «8», принципала-ФОП – від «2»;
- ✅ український експортер;
- ✅ не є пов'язаною особою з бенефіціаром;
- ❌ відсутність простроченої заборгованості перед банківськими установами та іншими кредиторами понад 90 днів;
- ❌ відсутність порушення законодавства або умов державної підтримки.

БЕНЕФІЦІАР

- ✅ відповідність вимогам Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» (насамперед, ст. 11);
- ✅ суб'єкт господарювання (нерезидент) понад 12 місяців, що здійснює придбання товарів (робіт, послуг) українського походження у відповідності до ЗЕД;
- ✅ наявність досвіду зовнішньоекономічної діяльності;
- ❌ не є пов'язаною особою з принципалом;
- ❌ відсутність прострочення платежу(ів) перед українським експортером понад 30 днів.

СТРАХУВАННЯ ЗОВНІШНЬО-ЕКОНОМІЧНОГО ДОГОВОРУ

Полегшує вихід
на нові ринки

Дозволяє безпечно
працювати з новими
ринками та новими
імпортерами

Захищає бізнес
від неплатежів

ЕКА сплатить відповідну
суму платежу шляхом
відшкодування, якщо
імпортер не виконає
своїх зобов'язань

Надає нові
можливості

Дозволяє здійснювати
продаж товарів,
виконання робіт або
надання послуг на
умовах відстрочки
та/або розстрочки
платежу там, де
раніше обмежувались
передоплатою

Допомагає
перевірити
імпортера

ЕКА в процесі розгляду
заяви на страхування
здійснить кваліфіковану
перевірку та оцінку
надійності імпортера

Страхування зовнішньоекономічного договору



ОСНОВНІ ВИМОГИ

ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНИЙ ДОГОВІР

- 🎯 предмет договору: експорт українських товарів (робіт, послуг), що відповідають вимогам ст. 8 Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності»;
- 🎯 відповідність іноземного покупця вимогам Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності»;
- ❌ сторони договору не можуть входити до однієї групи пов'язаних осіб та/або таких, що є під спільним контролем;
- ✅ валюта зовнішньоекономічного договору є вільно конвертованою валютою.

ЕКСПОРТЕР

- ✅ суб'єкт господарювання понад 12 місяців;
- ✅ наявність досвіду зовнішньоекономічної діяльності;
- ❌ відсутність порушення законодавства або умов державної підтримки.

ІНОЗЕМНИЙ ПОКУПЕЦЬ

- ✅ суб'єкт господарювання (нерезидент), що здійснює придбання товарів (робіт, послуг) українського походження у відповідності до ЗЕД;
- ✅ відповідність вимогам Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності» (насамперед ст. 11);
- ✅ капітал має позитивне значення;
- ❌ не є пов'язаною особою з українським експортером;
- ❌ відсутність в іноземного покупця простроченої дебіторської заборгованості перед українським експортером понад 30 днів.

СТРАХУВАННЯ ПРЯМИХ ІНВЕСТИЦІЙ

Захищає інвестора від втрат

захищає вклад і дивіденди інвестора від наслідків воєнних і політичних ризиків

Забезпечує відновлення та розвиток експорту

сприяє створенню об'єктів та інфраструктури, необхідних для розвитку переробної промисловості та експорту товарів (робіт, послуг) українського походження

Підвищує довіру іноземних інвесторів

сприяє залученню іноземних інвестицій в Україну

Страхування прямих інвестицій



ОСНОВНІ ВИМОГИ

ОБ'ЄКТ ІНВЕСТУВАННЯ

-  об'єкт інвестування знаходиться на території України, крім територій, на яких на дату укладення договору страхування ведуться бойові дії або тимчасово окупованих Російською Федерацією, включених до переліку територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих Російською Федерацією, затвердженого наказом Міністерства з питань реінтеграції тимчасово окупованих територій;
-  метою прямої інвестиції є створення об'єктів та інфраструктури, необхідних для розвитку переробної промисловості та експорту товарів (робіт, послуг) українського походження;
-  товари (роботи, послуги), які експортуватимуться в результаті реалізації інвестиції, мають відповідати вимогам ст.8 Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності»;
-  наявні усі необхідні дозволи та ліцензії до початку інвестиційної діяльності.

ІНВЕТОР

-  фізична або юридична особа;
-  резидент або нерезидент;
-  відсутні санкції, що передбачають обмеження або заборону торговельних та/або фінансових операцій, операцій, що є спеціалізацією об'єкта інвестування;
-  не перебуває в стані ліквідації;
-  не визнаний банкрутом та проти нього не порушено справу про банкрутство;
-  не перебуває у стадії припинення юридичної особи.

ПРЯМА ІНВЕСТИЦІЯ

-  здійснюється у формі: суми грошового переказу на користь об'єкта інвестування, або вартості матеріальних (машини, обладнання, споруди; сировини, матеріали, напівфабрикати) та нематеріальних (інновації, патенти, ліцензії, товарні знаки тощо) активів, внесених інвестором до капіталу об'єкту інвестування, або розміру сплаченого зареєстрованого капіталу інвестора на балансі об'єкта інвестування за даними показника «власний капітал» в фінансовій звітності об'єкту інвестування;
-  здійснюється у обмін на частку 10 та більше відсотків в статутному капіталі об'єкту інвестування.

СТРАХУВАННЯ ІНВЕСТИЦІЙНИХ КРЕДИТІВ

Полегшує доступ до фінансування

дозволяє отримати інвестиційний кредит на розвиток експортної потужності

Підвищує рівень лояльності банків

збільшує вірогідність прийняття банком позитивного рішення про видачу інвестиційного кредиту, оскільки ЕКА стає гарантом повернення наданого фінансування в межах кредитного договору

Захищає банк від неплатежів

страхується ризик невиконання позичальником умов кредитного договору в частині погашення основного боргу у разі настання воєнних або політичних ризиків

Страхування інвестиційних кредитів



ОСНОВНІ ВИМОГИ

ІНВЕСТИЦІЙНИЙ КРЕДИТ

- 🎯 цільове використання: фінансуванню підлягає діяльність суб'єктів господарювання – резидентів України, пов'язана з інвестиціями на створення об'єктів та інфраструктури, необхідних для розвитку переробної промисловості та експорту товарів (робіт, послуг) українського походження;
- ✓ наявний бізнес-план або техніко-економічне обґрунтування розміщення/проведення інвестиції, відповідно до якого грошовий потік від інвестиції покриває зобов'язання боржника у періоді страхування;
- 🎯 первісний внесок - не менше 15%;
- 🎯 обов'язкове забезпечення: предмет інвестиції, що купується за рахунок фінансування та(або) основні засоби та(або) нерухомість, що оцінена за ринковою вартістю та покриває суму фінансування із коефіцієнтом не менш ніж 1,15;
- 🎯 додаткове забезпечення – порука кінцевого бенефіціарного власника;
- 🎯 джерела погашення – дохід згенерований від основної діяльності позичальника, інші грошові кошти позичальника та/або третіх осіб;
- 🎯 метод сплати основного боргу та відсотків: сплата основного боргу відбувається рівномірними частинами не рідше ніж один раз на квартал.

ОБ'ЄКТ ІНВЕСТУВАННЯ

- 🎯 знаходиться на території України, крім територій, на яких на дату укладення договору страхування ведуться бойові дії або тимчасово окупованих Російською Федерацією, включених до переліку територій, на яких ведуться (велися) бойові дії або тимчасово окупованих Російською Федерацією, затвердженого наказом Міністерства з питань реінтеграції тимчасово окупованих територій;
- 🎯 товари (роботи, послуги), які експортуватимуться в результаті реалізації інвестиції, мають відповідати вимогам ст.8 Закону України «Про фінансові механізми стимулювання експортної діяльності»;
- ✓ інвестиція є довгостроковою (строк реалізації інвестиційного проекту - від 1 року).

ПОЗИЧАЛЬНИК

- ✓ український суб'єкт господарювання понад 12 місяців;
- ✓ клас згідно Постанови НБУ №351: принципала-юридичної особи – від «8», принципала-ФОП – від «2»;
- ✗ відсутність простроченої заборгованості перед банківськими установами та іншими кредиторами понад 90 днів;
- ✗ відсутність порушення законодавства або умов державної підтримки.

Укладення та виконання договору страхування



* орієнтовно 90 днів, сторонами вчиняються дії щодо врегулювання заборгованості та спірних питань

Важливо



→ Надати вичерпний пакет документів, в тому числі:

- кредитний договір / інвестиційний договір (контракт) / договір про надання гарантії або їх проекти, залежно від продукту ЕКА;
- фінансову звітність сторін (експортера / імпортера, інвестора / об'єкту інвестування, банку / позичальника, банку / принципала / бенефіціара, залежно від продукту ЕКА) за останній та попередній звітний рік відповідно до Міжнародного Стандарту Фінансової Звітності (МСФЗ) та регулятора;
- установчі та реєстраційні документи сторін (експортера / імпортера, інвестора / об'єкту інвестування, банку / позичальника, банку / принципала / бенефіціара, залежно від продукту ЕКА).

- Не вносити змін до умов договору (кредитного / про надання гарантії / інвестиційного договору (контракту), залежно від продукту ЕКА) без письмового узгодження з ЕКА.
- Письмово повідомляти ЕКА про факти неплатежів за ЗЕД, кредитним договором / платежів за гарантією / настання події, що може призвести до повної або втрати інвестиції та/ або неможливості отримання дивідендів з такої інвестиції, залежно від продукту ЕКА.
- Період очікування – це період, що відводиться на врегулювання сторонами прострочення платежу / платежу за гарантією.
- Після виплати страхового відшкодування, право вимоги (регрес) за договором страхування переходить до ЕКА.





+380 44 206-22-42

info@eca.gov.ua
www.eca.gov.ua

Торгуй
зі світом
безпечно!