

Практичне заняття 3

1. Обґрунтування необхідності партнерства
2. Перешкоди на шляху до партнерства
3. Основні принципи партнерства
4. Як визначити партнерів
5. Як оцінити ризики та переваги
6. Як оцінити наявні ресурси
7. Як забезпечити виконання зобов'язань
8. Як вести переговори з урахуванням інтересів сторін
9. Неформальні і формалізовані структури
10. Управління і звітність