Завдання на 25.04.2023

I. Прочитати розділ **7. Закони і правила комунікативної взаємодії** стор. 612-616 (слайди 688-692). / О.О. Селіванова Сучасна лінгвістика: **напрями** та **проблеми**: Підручник. Полтава: Довкілля-К, 2008. 712 с.)

**Дати відповідь:**

1. Яких питань стосовно комунікації торкнувся Аристотель у трактаті «Риторика»? *Можна розширити відповідь цитатами з трактату (тобто почитати першоджерело)*.
2. У чому полягає загальний принцип комунікативної кооперації Х.П.Грайса? Скільки постулатів успішної комунікації виокремив Х.П.Грайс? Дайте їх характеристику.
3. Чим, на думку I. Стерніна, відрізняються закони спілкування від принципів комунікації ? Наведіть приклади.
4. Що таке правило Гомера ? Поясніть.
5. Поясніть правило Сократа.
6. Як працює правило Паскаля?
7. Поясніть принцип емпатії.

**II. Consignes pratiques:**

1. **Lisez les pages** 204-206 (слайди .01-0199; 01-0200; 01-0201).

**Faites les exercices** 1, 3 à la page 207 (слайд 01-0202).

1. **Lisez les pages** 210-212 (слайди .01-0205; 01-0206; 01-0207).

**Faites l`exercice** 3 à la page 213 (слайд 01-0208).

ІІІ. **Répondez aux questions d`après la vidéo** : Savoir CONVAINCRE et PERSUADER quelqu'un : Les 3 registres de la PERSUASION ! <https://www.youtube.com/watch?v=MydkTNm0mo0>

1. Qu`est-ce que c`est la persuasion ? Comment différencier la persuasion de la manipulation ?
2. D`après Aristote, quels sont trois registres de persuasion ?
3. Comment persuader quelqu`un par l `ETHOS ?
4. Comment persuader quelqu`un par le PATHOS ?
5. Comment persuader quelqu`un par le LOGOS ?
6. Quelles techniques spécifiques de persuasion existent ?
7. Pourquoi il est inutile de persuader tout le monde ?