**Семінар 2.**

**1. Моделювання ситуації, яка потребує узгодження протилежних інтересів.**

**2. Виділення феномену особистісного контакту у спілкуванні. Спостереження невербальних послань.**

**3. Аналіз ступеня виразності самопрезентації станів та намірів. Розв’язання задачі впливу на стан співрозмовника.**

**4. Гра, спрямована на визначення стану та намірів іншої людини. Аналіз гри з врахуванням «парціальних цілей бесіди».**