**Семінар 7.**

1. Психотехнологія маніпулювання на переговорах: загальна характеристика.

2. Психологія маніпулятивної майстерності на переговорах.

3. Розпізнання маніпуляції.

4. Психологічний захист від маніпулятивного впливу.