Перелік екзаменаційних питань

1. Етапи здійснення експортно-імпортної угоди.
2. Особливості зовнішньоторговельних операцій з окремими групами товарів.
3. Специфіка зовнішньоторговельної контрактної діяльності.
4. Особливості вибору міжнародного ринку і контрагента угоди.
5. Особливості здійснення ділових переговорів у ЗЕД.
6. Сутність і міжнародні правила укладання торгових контрактів.
7. Основні статті типового договору міжнародної купівлі-продажу.
8. Особливості сучасної зовнішньоторговельної цінової стратегії фірми.
9. Основні ціни зовнішньоторговельних контрактів.
10. Основні умови, засоби й форми міжнародних розрахунків.
11. Сутність, принципи й особливості міжнародного маркетингу.
12. Просування товарів на зовнішньому ринку і функції відділу маркетингу зовнішньоторговельного підприємства.
13. Етапи здійснення експортно-імпортної угоди.
14. Особливості зовнішньоторговельних операцій з окремими групами товарів.
15. Специфіка зовнішньоторговельної контрактної діяльності.
16. Особливості вибору міжнародного ринку і контрагента угоди.
17. Особливості здійснення ділових переговорів у ЗЕД.
18. Сутність і міжнародні правила укладання торгових контрактів.
19. Основні статті типового договору міжнародної купівлі-продажу.
20. Особливості сучасної зовнішньоторговельної цінової стратегії фірми.
21. Основні ціни зовнішньоторговельних контрактів.
22. Основні умови, засоби й форми міжнародних розрахунків.
23. Сутність, принципи й особливості міжнародного маркетингу.
24. Просування товарів на зовнішньому ринку і функції відділу маркетингу зовнішньоторговельного підприємства.